

Вопросы экономики и права

Редакционный совет:

А. П. Торшин – кандидат юридических наук, Заместитель председателя – статс-секретарь Банка России, Председатель редакционного совета журнала «Вопросы экономики и права»

Е. М. Ашмарина – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой правового обеспечения экономической деятельности Российского государственного университета правосудия, Главный редактор журнала «Вопросы экономики и права»

А. Г. Лисицын-Светланов – доктор юридических наук, профессор, академик РАН, Институт государства и права Российской академии наук

В. Н. Викторов – доктор экономических наук, профессор, руководитель центра специальных программ С.-Петербургского горного университета

Ю. В. Голик – доктор юридических наук, профессор кафедры уголовного права и криминологии Московской академии Следственного комитета Российской Федерации

С. Н. Сильвестров – доктор экономических наук, профессор, академик РАН, Директор Института экономической политики и проблем экономической безопасности, профессор Департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

А. А. Ливеровский – доктор юридических наук, профессор Кафедры конституционного и административного права НИУ ВШЭ в Санкт-Петербурге

Журнал включен в Перечень ВАК при Министерстве образования и науки Российской Федерации рецензируемых научных изданий, в которых должны быть опубликованы основные научные результаты диссертаций на соискание ученой степени кандидата наук, на соискание ученой степени доктора наук

Учредитель: ООО «Экономические науки»
Адрес: 125057, г. Москва, Чапаевский пер., 3-775
E-mail: info@law-journal.ru
Сайт: <http://law-journal.ru>
Тел.: +7(995)4844669

Свидетельство о регистрации средства массовой информации: ПИ № ФС 77-31419 от 6 марта 2005 г.

Подписной индекс 70180

ISSN 2072-5574

Дата выхода издания 01.01.2024
Формат 60×84/8
Усл. печ. л. 9.77
Тираж 500 экз.
Отпечатано в типографии ООО «24 Принт»

Редакционная коллегия:

Е. М. Ашмарина – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой правового обеспечения экономической деятельности Российского государственного университета правосудия, Главный редактор журнала «Вопросы экономики и права»

О. Ю. Бакаева – доктор юридических наук, профессор кафедры финансового, банковского и таможенного права Саратовской государственной юридической академии

В. В. Болгова – доктор юридических наук, профессор, Первый проректор по учебной и воспитательной работе, зав. кафедрой теории и философии права Самарского государственного экономического университета

А. А. Павлушина – доктор юридических наук, профессор

С. А. Махосева – доктор экономических наук, профессор, Зав. отделом «Региональный менеджмент» Института информатики и проблем регионального управления Кабардино-Балкарского научного центра Российской академии наук

В. В. Симонов – доктор экономических наук, профессор, Зав. кафедрой истории Церкви Московского государственного университета имени М. В. Ломоносова

И. А. Шулятьев – кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры международного и европейского права Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации

А. А. Алексеев – доктор экономических наук, профессор, Директор Центра инновационного развития, профессор кафедры экономики предприятия и производственного менеджмента Санкт-Петербургского государственного экономического университета

В. Ф. Понька – доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского права, процесса и международного частного права Российского университета дружбы народов

М. Ф. Гуськова – доктор экономических наук, профессор Института пути, строительства и сооружений Российского университета транспорта (МИИТ)

П. В. Павлов – доктор экономических наук, доктор юридических наук, доцент, директор Института управления в экономических, экологических и социальных системах Южного Федерального Университета

Р. И. Хансевичев – доктор экономических наук, профессор Самарского государственного экономического университета

Главный редактор доктор юридических наук, профессор **Е. М. Ашмарина**

СОДЕРЖАНИЕ

ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ (ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫЕ) НАУКИ	5
Иванова Т. М., Фастова М. А., Храмова Т. М. Роль преуниверсария в формировании контингента высших учебных заведений: тенденции и перспективы развития	7
Кривенков А. Д. and Казанкова Т. Н. Актуальные возможности применения искусственного интеллекта в юриспруденции	11
Парфенцев К. А. Административно-правовое регулирование малого и среднего предпринимательства в условиях санкционного давления.....	21
Щукина Т. В., Забайкалов А. П. Некоторые проблемные вопросы обращения криптовалюты в Российской Федерации	28
Шайханов С. Б. Виды корпоративной ответственности	33
РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА	41
Васянина Е. Л. Обязательство как способ регулирования финансовой системы государства.....	43
Новосельцева А. П., Михайличенко Н. А., Таранова И. В. Устойчивое развитие региональных социально-экономических систем в современных условиях	48
МЕНЕДЖМЕНТ	53
Чепало А. С., Потапова О. Н. Устойчивое развитие как стратегический императив экономического роста субъектов малого и среднего предпринимательства	55
ECONOMIC AND LAW ISSUES (АНГЛИЙСКАЯ ВЕРСИЯ)	63

**ПУБЛИЧНО-
ПРАВОВЫЕ
(ГОСУДАРСТВЕННО-
ПРАВОВЫЕ) НАУКИ**

УДК 34.09 DOI: 10.14451/2.187.7

Роль предуниверсария в формировании контингента высших учебных заведений: тенденции и перспективы развития

© 2024 **Иванова Татьяна Михайловна**

Старший преподаватель кафедры теории права, международного права и сравнительного правоведения, руководитель Межрегионального центра медиации и правового просвещения. Астраханский государственный университет им. В. Н. Татищева, Астрахань; Межрегиональный центр медиации и правового просвещения Астраханского колледжа вычислительной техники.
E-mail: krohmalt@mail.ru

© 2024 **Фастова Марина Андреевна**

Кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры гражданского права и правового регулирования инновационной деятельности, заведующий кафедрой правового регулирования в сфере интегральной экологии. Астраханский государственный университет им. В. Н. Татищева, Астрахань; Российский государственный социальный университет, Москва.
E-mail: romanenkoma82@mail.ru

© 2024 **Храмова Татьяна Михайловна**

Заместитель директора, кандидат экономических наук. Астраханский колледж вычислительной техники, Астрахань.
E-mail: khramova-tm@akvt.ru

Ключевые слова: образование, траектория, модульность, предуниверсарий, профориентационная работа, управление, программа, обучающийся, абитуриент, высшее учебное заведение.

Настоящая статья посвящена актуальным аспектам профориентационных мероприятий, укладываемых в концепцию предуниверсария.

Правильный, осмысленный, четкий выбор будущей профессии, осознанное и успешное освоение образовательных программ – вот ключевые векторы развития данного направления.

Стратегия должна включать в себя не только профильные подготовительные курсы, но и объективное, точечное проведение вступительных испытаний, способствующее в дальнейшем выстраиванию индивидуальной образовательной траектории, составляющей основу модульности образовательного процесса.

Все действия и разработка программы предуниверсария должны обладать признаками комплексности и системности, отвечать вызовам современной общественной жизни.

В соответствии с Методическими рекомендациями по реализации профориентационного минимума для образовательных организаций Российской Федерации, реализующих образовательные программы основного общего и среднего общего образования [3] готовность к профессиональному самоопределению представляет собой способность человека быть субъектом своих выборов: самостоятельно формировать и корректировать свою образовательно-профессиональную траекторию, учитывая смысловую и инструментальную стороны профессионального самоопределения.

Особого внимания заслуживает одна из задач, указанная в Профориентационном минимуме и представляющая собой включение в профориентационную работу организаций высшего образования.

Несомненно, важнейшей задачей каждого высшего учебного заведения является привлечение абитуриентов, которые делают осознанный выбор. Очевидно, что ведение сайта учебного заведения, использование социальных сетей позволяет донести до будущих студентов актуальную информацию, однако наиболее действенным способом определиться с будущей профессией является посещение специальных занятий, способствующих, например, повышению финансовой или правовой грамотности, а также частичному погружению в атмосферу самого университета.

Указанный выше аспект является ключевым, поскольку, выбирая высшее учебное заведение абитуриенты, бесспорно, обращают внимание не только на рейтинг вуза и проходные баллы, но и на саму обстановку в учебном заведении, его атмосферу. Кроме того, для привлечения абитуриентов в университет целесообразно использование «обратной связи»: первокурсники могут, например, отправлять письма в свои школы либо выкладывать информацию в социальных сетях общеобразовательных учреждений, в которых они проходили обучение, о том, как проходит их первый год обучения в университете. Подобное предоставление информации, несомненно, по-

служит мотивационным импульсом для будущих абитуриентов.

На наш взгляд помочь в решении вопроса, связанного с повышением количества абитуриентов, осознанно поступающих на ту или иную специальность университета, могут предвуниверсарии – специально созданные при высшем учебном заведении школы для учащихся старших классов общеобразовательных учреждений, которые осуществляют общеобразовательную и профильную подготовку. Занятия в данных школах должны проводиться преподавателями вуза по каждому из профильных направлений.

Стоит отметить, что около десяти лет назад был начат пилотный проект по организации профильного обучения старшеклассников в федеральных государственных вузах, расположенных на территории Москвы, ориентированный на повышение качества профильного образования и возможности ранней профессионализации, а, следовательно, на формирование кадрового потенциала различных отраслей.

Посещение занятий в предвуниверсарии позволяет учащимся старших классов сделать осознанный выбор профессии, помогает узнать, как устроен образовательный процесс в выбранном высшем учебном заведении, что в дальнейшем позволит быстрее адаптироваться уже в качестве студента вуза.

По общему правилу для поступления в предвуниверсарий необходимо сдать вступительные испытания. При этом большинство высших учебных заведений предоставляют возможность бесплатного обучения. Изучив опыт работы крупнейших вузов Российской Федерации, (Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ), Московский инженерно-физический институт (МИФИ) и др.), можно выделить следующий алгоритм поступления в предвуниверсарий, который состоит из следующих этапов:

- регистрация на сайте вуза;
- успешное прохождение вступительных испытаний по программе выбранного профиля;

- получение аттестата за 9 класс (не всегда является обязательным условием);
- очная подача документов и зачисление.

Многие предуниверсарии принимают на обучение школьников с инвалидностью, из малообеспеченных семей и тому подобных категорий независимо от результатов вступительных экзаменов.

Интересен опыт Лицея «Высшей школы экономики», который занимает 1 место в России по количеству выпускников, поступивших в ведущие вузы страны. Он принимает на обучение школьников 9–11 классов. Учащиеся девятых классов учатся по универсальной или математической программе, пробуют себя в различных предметных областях, целью чего является выбор дальнейшего вектора обучения в старших классах (10–11) [5].

Не вызывает сомнения, что в число основных задач предуниверсария входит воспитание у учащихся научно-исследовательской культуры, что позволяет им принимать участие в научно-практических конференциях, круглых столах, семинарах, конкурсах, олимпиадах. А проводимая профориентационная работа, позволяет пробудить большой интерес к будущей профессии.

Думается, для успешного развития высшего учебного заведения, в ближайшем будущем необходимо внедрение в каждый вуз такого подразделения как предуниверсарий. Реализация данного проекта, несомненно, позволит расширить спектр качественного профильного обучения для учащихся старших классов, углубить их знания; пройти успешную аттестацию; мотивировать на продолжение обучения в высшем учебном заведении; повысить количество абитуриентов, осознанно поступающих на ту или иную специальность университета.

Качество образования в предуниверсариях обеспечивается привлечением лучших научных кадров университета, а для обеспечения творческих и образовательных потребностей учащихся в предуниверсарии должна проводиться

и внеучебная деятельность: подготовка к научно-практическим конференциям, участие в олимпиадах, защита проектов и тому подобное.

Большую роль в проводимой работе также играет привлечение специалистов-практиков разных областей и сфер, которые на своем опыте смогут в интерактивных формах выстроить занятия, ответить на конкретные жизненные вопросы, сориентировать, на что в первую очередь следует обратить внимание при выборе будущей профессии, каких «подводных камней» следует избегать.

Важное значение, на наш взгляд, имеет проведение вступительных испытаний в разных формах: опрос, тестирование, кейс-задания. Но ключевая задача должна здесь ставиться в том ракурсе, что целью таких испытаний является определение уровня подготовленности абитуриента. Поскольку подготовка у всех самая различная, необходимо строить конструктор заданий по принципу: высокий уровень подготовленности, средний и малый. Таким образом, на выходе будут формироваться как минимум три группы слушателей с разными входными данными, поступающими в высшее учебное заведение. Далее, в процессе обучения, уже в вузе, должна выстраиваться индивидуальная образовательная траектория с учетом результатов вступительных испытаний и нахождения обучающихся в одной из трех групп. Материал и обучение, соответственно, выстраиваются с учетом этих вводных. Тем самым, образовательные модули будут меняться либо полностью исчезать, реализуя конструктор образовательной программы. В итоге, на наш взгляд, модульность, а не линейность образовательного процесса будет реализована в полном объеме.

Помимо этого, возможно проведение отдельных точечных мастер-классов на разнообразные тематики, охватывающие различные сферы. Их задачи будут сводиться к тому, чтобы в максимально сжатые сроки, с информацией, изложенной кратко, ясно и четко заинтересовать обучающихся, обратить внимание на те или иные яркие, запоминающиеся стороны об-

разовательной программы, способной с первых минут увлечь абитуриента. В качестве примерного формата подобных мероприятий можно привести «Навигатор поступления» с участием высший учебных заведений Москвы.

Благодаря комплексной и системной работе

(научной, учебной, профориентационной, воспитательной) предвуниверсария, его выпускники четко представляют систему образования в выбранном вузе и делают осознанный выбор будущей профессии, что в дальнейшем позволит им плодотворно осваивать образовательную программу и успешно построить карьеру.

Библиографический список

1. Болвачев А. И., Кушнарв К. А. Эмпирическая модель предвуниверсария // Открытое образование. – 2022. – № 3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/empiricheskaya-model-preduniversariya>.
2. Каменская И. Б. Проектно-исследовательская деятельность старшеклассников: коммуникативно-когнитивный аспект предвуниверсария // Проблемы современного педагогического образования. – 2023. – № 79–2.
3. Письмо Министерства просвещения РФ от 1 июня 2023 г. N АБ-2324/05 «О внедрении Единой модели профессиональной ориентации» / Информационно-правовой портал ГАРАНТ.РУ. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/406995316> (дата обр. 05.02.2024).
4. Фетисов А. С., Бирюкова Н. В. Формирование здоровьесбережения учащихся в предвуниверсарии: определение факторов риска в распределении бюджетного времени // Гуманитарные науки. – 2020. – 4 (52). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-zdoroviesberezeniya-uchaschihsya-v-preduniversarii-opredelenie-faktorov-riska-v-raspredelenii-byudzhethnogo-vremeni> (дата обр. 05.02.2024).
5. Что такое предвуниверсарий и как он помогает поступить в вуз / Поступи Онлайн. – URL: <https://postupi.online/journal/postuplenie-v-vuz/что-такое-предвуниверсарий-и-как-он-помогает-поступит-в-вуз> (дата обр. 05.02.2024).

УДК 340.12 DOI: 10.14451/2.187.11

Актуальные возможности применения искусственного интеллекта в юриспруденции

© 2024 **Кривенков Алексей Дмитриевич**

Аспирант. Самарский государственный экономический университет.

E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

© 2024 **Казанкова Татьяна Николаевна**

Доцент, кандидат педагогических наук. Самарский государственный экономический университет.

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, инновации, юридическая сфера, судебно-претензионная деятельность, автоматизация, юридическая сфера, современные риски и угрозы, современные угрозы, процесс информатизации, высокие технологии.

На сегодняшний день технологии искусственного интеллекта (далее ИИ) повсеместно внедряются в процессы компаний различных сфер. Юридическую сферу тоже скоро серьезно изменят в этом отношении, что даст возможность по-другому оценить распространенные методы, при помощи которых анализируется документация, оцениваются риски, подготавливаются договора и тому подобное.

В современном мире объемы юридической информации растут экспоненциально, и юристы сталкиваются с необходимостью обработки огромного количества данных, проведения исследований и анализа правовых прецедентов. В этом контексте использование искусственного интеллекта в юриспруденции предлагает новые возможности для эффективного и точного выполнения этих задач.

Поэтому изучение роли и влияния искусственного интеллекта в юриспруденции является крайне актуальным. Повсеместное внедрение технологий искусственного интеллекта позволяет автоматизировать рутинную работу и снизить нагрузку на работников.

Юриспруденция не является исключением – существует множество примеров оптимизации отдельных задач в деятельности юриста. Статья рассматривает создание и реализацию ИИ в юридическую сферу, учитывая, как в данный момент развиты цифровые технологии. Здесь особо будут рассматриваться сервисы и проекты, позволяющие правоведам пользоваться ИИ при осуществлении деятельности. Делается вывод о перспективах использования ИИ, вместе с цифровыми технологиями в юриспруденции.

Целью представленной статьи является характеристика понятия и сути ИИ, который применяется в данный момент в юридической области, а также выявление потенциальных рисков и угроз, чье появление заставит реализовать данные системы в юриспруденции.

В XX веке человечество подверглось многим изменениям. Появление глобализации дало толчок стремительному технологическому и информационному развитию. Люди стали активнее использовать механизмы в своей деятельности, говоря по-другому, человеческий труд отчасти был отдан машинам и механизмам, а после этого был автоматизирован. То есть при помощи машин и компьютеров могут проводиться все производственные процессы, конечно же, под человеческим контролем.

Искусственный интеллект (ИИ) является способностью компьютерной техники производить обработку информации, выделяя из этой информации необходимые данные, осуществлять исполнение задач, по созданию причинно-следственных связей и выносить логически обоснованное решение, кроме того, ИИ умеет вести рассуждения и проводить обобщения. Говоря по-простому – способность компьютерной техники выполнять те же действия, что и при умственной человеческой деятельности.

Актуальность представленного исследования обусловлена тем, что в данный момент времени, высокие технологии развиваются самым стремительным образом, сейчас они являются фактором, который характеризует настоящее время. То, что сегодня используются инновации в технике и технологиях, которые затрагивают самые разные сферы общества, смогло кардинальным образом поменять среду, в которой работали определенные системы. Это заставило также кардинально пересмотреть профессиональные компетенции и условия, на которых работники и служащие разных сфер, осуществляют свою трудовую деятельность. Взаимоотношения в обществе, касающиеся юридических вопросов в их множестве, также должны поддерживать данную тенденцию [15, с. 104].

Если использовать самые новые информационные технологии в любых правовых отраслях, то это поможет модернизировать процессуальные

процедуры, значительно сэкономит трудовые затраты всем, кто участвует в этом процессе, позволит легче искать и систематизировать информацию, более оперативно принимать решения должностными лицами и так далее.

В юридической области в данный момент времени, с успехом используются самые разные технологические решения ИИ.

Машинным обучением называется один из процессов, при котором осуществляется обучение систем, имеющих ИИ искать закономерности, анализируя судебные решения и прочую правовую информацию. При помощи машинного обучения есть возможность составлять прогнозы по какому-либо делу, с вынесением потенциальных решений, основываясь на анализе решений, которые принимались ранее [14, с. 297].

Проведение анализа естественного языка. Это основной компонент систем, построенных на технологии ИИ в юридической сфере. С его помощью обрабатываются законопроекты, аудиозаписи судебных заседаний и прочие правовые материалы, чтобы установить зависимости и то, как они связаны друг с другом.

Проведение роботизации процессов. Это представляет собой то, что некоторые процессы, которые связаны с юридической документацией и решениями суда, можно проводить в автоматическом режиме. Например, ИИ создает документацию, подготавливается к заседанию суда и следит за юридическими процессами.

Проведение обработки естественного языка. ИИ можно применять, для того чтобы анализировать факты и выводы, являющиеся доказательствами, для того чтобы выяснить, насколько они будут релевантными к тому или иному делу.

Экспертные системы. Они помогают тем, кто работает в юридической сфере, решать правовые вопросы, пользуясь базой законодательств и практикой суда. Также экспертные системы

способны выдавать прогнозы по потенциальному решению того или иного юридического спора.

Российская юриспруденция применяет ИИ в правоохранительных органах и работе судов [12, с. 152].

Автоматическое распознавание речи. Данная технология очень полезна, когда ведется аудиозапись судебного заседания и обращения в суды. Она позволяет намного быстрее искать информацию и делает работу более эффективной.

Проведение автоматического анализа доказательной базы. Используя методы, анализирующие информацию, доказательства обрабатываются значительно быстрее, и также быстро рассматриваются дела [13, с. 398].

Автогенерирование документации. ИИ применяют для того, чтобы сделать автоматическим процесс составления документации, например, решения, вынесенного судом. Это уменьшает ошибки и количество времени, тратящееся на проведение судебного процесса.

Лексикография. ИИ применяется для того, чтобы формировать лексические базы информации, что помогает тем, кто работает в юридической сфере более быстро и точно истолковывать правовые нормы.

Осуществление поддержки при принятии решений. ИИ анализирует ситуацию и принимает решение автоматически. В особенности, эта технология пользуется популярностью при ведении дел, касающихся налогов, авторских прав, а также экономических споров.

Использование данных технологий, позволяет осуществить создание новых методов и подходов к тому, как устанавливать закономерности и принимать решения в юридической сфере, помогая быстрее и точнее решить юридические проблемы в разных государствах и их субъектах [10, с. 141].

Проведем рассмотрение определенного программного обеспечения, которое применяют

технология NLP в юридической сфере в нашей стране.

«Гражданин». Является ботом-юристом, которого создали по технологии NLP с машинным обучением. Бот отвечает на правовые вопросы, задаваемые гражданами, а также помогает составлять документацию, к примеру, занимается написанием заявлений, жалоб и т. д. [11, с. 279]

«Судебный помощник». Является системой, применяющей технологию NLP с машинным обучением, анализирующей текст судебного решения с созданием отчетов, где присутствуют разные статистические данные. При помощи этой системы проводится анализ вариантов защиты при судебных заседаниях, основываясь на большом массиве информации по практике судебных заседаний, с выбором оптимальной тактики участниками процесса в суде.

Определенными организациями осуществляется создание узкоспециализированного программного обеспечения, совершенствующего работу с теми, кто его использует. Например, ФССП пользуется голосовым роботом, который был запущен в 2022-м г., позволяющим дистанционно обслуживать граждан.

Технология NLP в юридической сфере, дает возможность юристам более эффективно осуществлять свою деятельность, позволяет быстрее подготовить и проанализировать документацию и существенно уменьшить риск ошибиться.

Проведение роботизации в юридической отрасли, представляет собой перспективное направление, где можно использовать технологии ИИ в российском законодательстве. В нашей стране данные технологии еще только начали развиваться, однако уже сейчас есть проекты и инициативы, которые могут автоматизировать самые разные процессы в юриспруденции.

Как пример приведем разработанную компанией «ДелоТех» систему, которая в автоматическом режиме управляет делопроизводством в судах. Системой применяется роботизация процессов, автоматизирующих су-

дебные процедуры, например, когда создаются процессуальные документы, рассылаются уведомления или подготавливаются материалы для судебных заседаний [9, с. 524].

Роботизация юридической сферы в РФ, обладает огромным потенциалом предоставления более качественных юридических услуг, она позволяет ускорять юридические процессы и дает возможность юристам более эффективно осуществлять свою профессиональную деятельность. Но сейчас такие решения разрабатывают и апробируются, как правило, только экспериментально и как пилотные проекты.

В РФ в данный момент времени работают в большом количестве современные российские правовые рекомендательные системы, применяющие ИИ. С их помощью пользователи получили огромный массив правовой документации с федеральным и региональным законодательством, решениями суда, постановлениями, обзорами правовых литературных источников и прочее. Данными системами находятся и фильтруются материалы, используя ключевые слова или тему [8, с. 132].

В данный момент, исследования в сфере информационных технологий плотно подошли к тому, чтобы решить принципиально новую научно-исследовательскую задачу: создать ИИ с высоким интеллектуальным уровнем. Наличие практических достижений в этой сфере, дают возможность говорить, что она с успехом осваивается и о том, что при помощи этой технологии можно будет решать самые разные задачи.

Сейчас наблюдается ряд проблем, касающихся реализации искусственного интеллекта в полноценной юридической деятельности.

Всем известно, что интегрирование искусственного интеллекта в какую-либо из правовых систем, порождает как технические проблемы и ограничения, так и этические и гуманные проблемы. Ими являются – кадровые этические проблемы, проблема по плюрализму мнений, проблема систем ценностей искусственного интеллекта, уровня его самостоятельности и наи-

более актуальная для юридической сферы проблема – это правосубъектность искусственного интеллекта. Данные проблемы, которые еще не полно показаны, поверхностно представляют совокупность сложных задач, которые решают специалисты, интегрируя искусственный интеллект в юридическую сферу и в человеческую жизнедеятельность в целом [6, с. 208].

Наличие теоретической проблемы по тому, как обосновать понятие «искусственного интеллекта», является самым актуальным междисциплинарным вопросом, поскольку технологии сейчас могут наделять программу практически человеческим интеллектом и чертами характера. Если обобщить, то ИИ является операциями, которые копируют когнитивные функции человека, реализуемые машиной (роботом или автоматом) [7, с. 370].

Сейчас человеческий разум не может быть полностью заменен машиной, реализован только ряд отдельных операций. Например, существует несколько компьютерных программ, с успехом заменяющих человека в шахматах. Проводя игру, компьютер перебирает все потенциальные ситуации. Даже с учетом того, что ИИ не может проявить, например, интуицию с озарением, стоит отметить, что в наше время программой иногда обыгрывались даже лучшие мировые шахматисты [5, с. 85].

Также ИИ с успехом воссоздает и прочие функции, которые также имеют большое значение, но в прочих сферах, программистами и учеными не был совершен решающий шаг, хоть и задачи по характеру похожи на создание компьютерного шахматиста. Например, системы, осуществляющие машинный перевод на иностранный язык, в особенности, когда подразумевается устная речь и синхронный перевод на нее, еще несовершенны.

Но, вместе с тем, стоит признать наличие успехов в создании и реализации технологических решений с ИИ. Это ведет к тому, что необходимо правильно интерпретировать теоретические и практические результаты данной реализации

и то, как они влияют на разные аспекты жизнедеятельности, в том числе и на юридическую сферу [4, с. 236].

Очень важной проблемой является то, что не установлена правосубъектность искусственного интеллекта, компьютер сложен по своей сути и в связи с этим нелегко выяснить, возможно ли использование обычных законов и правил так же или же нет. До того момента пока не будут официально установлены права и обязанности систем и техники, которой управляет искусственный интеллект, это так и будет запутывать ситуацию, потому что существующее законодательство не наделяет машину ответственностью за то, что она делает, она работает в рекомендательном порядке.

Кроме того, присутствует проблема, выражаемая в том, что отсутствуют необходимые системы и информация. При машинном обучении, ИИ используются алгоритмы, вводимые в компьютер, которые являются основой всех его действий.

Конфиденциальность и обеспечение защиты персональной информации.

Очень важным является то, чтобы роботами, прошедшими машинное обучение, работающим под ИИ, обеспечивалась безопасная работа и конфиденциальность личной информации всех, кто принимает участие в работе. В связи с тем, что работа машинного обучения предполагает обработку значительных информационных массивов, актуальной становится защита правовой базы информации от незаконного доступа к ней. ИИ должен осуществлять поддержку надлежащего уровня конфиденциальности, с соблюдением справедливых необходимых процедур и общего уровня безопасности.

Очень острой является проблема, выраженная правовым регламентированием в области применения искусственного интеллекта. Ее суть заключается в стремительности развития технологий ИИ, не позволяет сейчас провести формирование универсальной правовой базы, регламентирующей с правовой стороны работу

действующих механизмов и спрогнозировать последующие разработки в этой области на будущее.

Соответственно, это ведет к появлению многочисленных вопросов морального и этического характера, затрагивающих ответственность и правосубъектность, что является наиболее значимым в такой неоднозначной сфере.

Еще одна концептуальная проблема, с которой сталкивается современная философская наука, выражается в том, как между собой соотносятся естественный и искусственный интеллект.

Определение говорит, что интеллектом (естественным интеллектом) называют наличие способности опосредованно и абстрактно познавать окружающий мир, пользуясь сравнением, абстрагированием, формируя понятия, суждения и умозаключения. Это формирует родовые признаки, которыми человек отличается от остальных животных. Этим естественный интеллект противопоставлен другим ценностям (в общем понятии данного термина) [3, с. 347].

Применение данного подхода предполагает то, что интеллект будет всегда находиться выше своих производных. Но когда рассматривается юридическая сфера, то тут ничего нельзя сказать однозначно. Наличие технических ограничений не дают возможности искусственному интеллекту сейчас работать самостоятельно, поэтому здесь естественный интеллект повышает свою значимость, осуществляя его настройку.

Но все знают, что для естественного интеллекта характерно ошибаться, в особенности, когда осуществляется работа с разными ценностными системами. Поэтому здесь имеет обоснование утверждение о том, что количественно, искусственный интеллект ошибается примерно также часто, как естественный, в связи с этим, здесь у обоих интеллектов существует паритет [2, с. 222].

Еще одна проблема в области работы судов заключается в том, что эта система обрабатывает огромное количество документации. Их

нужно обрабатывать, исследовать и проверять вручную (обработка исков, отзывов, заявлений). Чтобы проверить, насколько соблюдены формальные требования, тратится много времени, что сказывается на расходах, когда оплачивается труд квалифицированных сотрудников, которые обрабатывают судебную документацию. Данная проблема решается тем, что судебно-претензионная деятельность автоматизируется, и ИИ заставляют исполнять определенные функции.

Например, он может классифицировать входящую документацию по виду, выбирать ответственных специалистов и отправлять им на обработку необходимую документацию, проверять входящие документы на то, насколько они соответствуют требованиям (есть ли у них приложения, реквизиты, оплачена ли пошлина и так далее). Также ИИ может подготавливать краткую информацию по содержанию документа, для того чтобы специалист смог быстрее с ним ознакомиться, подготавливает проекты документации (отзывы, иски, претензии и так далее) [1, с. 21].

Чтобы автоматизировать судебно-претензионную сферу, следует формализовать все ее знания. Вся информация должна быть понятна и сотрудникам, которые с ней работают, и машине. Кроме того, еще одна важная задача состоит в сборе и проведении выборки среди огромного массива документации, только таким образом работа системы будет осуществляться без ошибок.

Если автоматизация произошла успешно, то достигаются следующие показатели:

- примерно восемьдесят процентов судебной документации, проходит обработку, в которой не участвуют специалисты;
- уменьшается время обработки документации на девяносто процентов;
- значительно уменьшаются судебные расходы [7, с. 373].

Существует еще одно перспективное направление, по которому автоматизируются юридические процессы – обрабатываются запросы,

предоставленные государственными органами. Это может быть актуально банкам, реестродержателям, операторам связи и прочим. Если отсутствует электронный оборот документов, то отправления не могут быть в общей форме, поэтому сложнее обрабатываются входящие запросы, предоставленные государственными органами.

Обработка данных запросов, как правило, осуществляется вручную. Большое количество потраченного времени на исполнение основных задач, сдвигает сроки исполнения работы, что приводит к наложению штрафа за то, что ответ на запрос был подготовлен несвоевременно.

Кроме того, использование искусственного интеллекта, приводит к тому, что судьи, присяжные и те, кто участвует в процессе, становятся зависимыми от прогноза, сделанного ИИ по поводу результатов процесса, основанного не на объективной и субъективной оценке, а лишь на статистике. Однако основной проблемой искусственного интеллекта на данный момент остается то, что лица, которые принимают решения, не понимают, по каким факторам и по какому их значению, искусственный интеллект осуществляет распределение людей и объектов по каким-либо совокупностям. При принятии решения человеком, он пользуется несколькими критериями, имеющими большую или меньшую значимость. Сейчас, даже для самого продвинутого искусственного интеллекта невозможно компактно и понятно определить, основываясь на каких критериях, он осуществляет принятие решений по отношению объекта в ту или иную совокупность. Что может вызвать тревогу у людей, поскольку они не понимают, чем вызвано то или иное решение, принятое искусственным интеллектом. Данную проблему ИИ, принимающего решения, не имея специальное математическое образование, считают основной при применении искусственного интеллекта [15, с. 107].

Но вместе с тем, качественно разработанный искусственный интеллект не позволяет произвольно толковать правовые нормы и во много раз снижает возможность того, что следователи,

прокуроры и судьи могут быть подвергнуты административному давлению. Также ИИ способен определять неоднозначность в приговорах и решениях, например, неоднозначность, которая касается коррупции. ИИ с учетом того, что электронные машины обладают значительными возможностями для проведения вычислений, можно применять для того, чтобы решать сложные научно-исследовательские задачи [1, с. 22].

То, что сейчас в нашей жизни появились абсолютно новые явления (например, права машин, использование блокчейна, криптовалютные деньги, электронные торговые операции, беспилотный автотранспорт) выставляет правоведам задачу провести их адекватную правовую регламентацию, создать новое законодательство, для чего необходимо переосмыслить существующие правовые концепции и сформировать новые исследовательские и образовательные программы. Современным требованием является то, что необходимо создать междисциплинарные направления в науке, которые находятся в непривычном окружении – правовую науку и информационные технологии. Если применять последние технологии ИИ, то это позволит увеличить возможность решать глобальные правовые вопросы и оцифровывать большое количество правовых площадок [7, с. 375].

Решая данные проблемы, при использовании ИИ:

- осуществляется автоматическая классификация входящих запросов, в соответствии с типом отправителя;
- проверяется то, как соблюдаются требования (реквизиты, приложения и другое);
- осуществляется генерация ответов на принятые запросы.

Способы, которыми это будет реализовываться, остаются одинаковыми со способами, при помощи которых ведется судебно-претензионная деятельность. Использование введенных сейчас электронных документов и цифровой подписи тоже позволяет более надежно и достоверно готовить документацию.

Несомненно, что искусственный интеллект необходимо использовать в правовых науках и в правоприменении. Также нельзя сомневаться в том, что в самом ближайшем времени искусственный интеллект плотно интегрируется в человеческую жизнедеятельность.

Так и оставшийся на данный момент без ответа вопрос является, по мнению автора, проблемой того, как естественный и искусственный интеллект смогут заменять друг друга. Но рассматривая данный контекст, предполагаемые риски и отрицательные последствия полного интегрирования искусственного интеллекта в юридическую сферу, не являются релевантными. Потому в данный момент времени, будет оптимальным наладить симбиоз работы искусственного интеллекта и человека, но не заменять один интеллект на другой.

ИИ даже с учетом существующих проблем, связанных с ним, очень важное изобретение, созданное человеком. Он будет значительно помогать тем, кто работает в юридической сфере, выполняя однообразные и трудоемкие операции. Но для полного применения всех возможностей ИИ необходима огромная работа по его интеграции на каждом из уровней, не исключая государственный. ИИ можно будет применять при проведении юридических консультаций, при осуществлении гражданского, арбитражного, административного и уголовного судопроизводства, при формировании законов, при следственных действиях и оперативной работе правоохранительных органов, его также могут использовать государственные органы власти [3, с. 348].

Из этого следует, что применение ИИ даст возможность переосмыслить действие стандартных правовых процессов при работе организаций. Данные изменения позволяют открыть ряд новых возможностей, позволяющих формировать новые бизнес-модели в правовой области, которые будут адаптированы для последующего времени.

Вместе с этим, искусственный интеллект делает

легче работу правоохранителей и сокращает время на ее выполнение, при составлении необходимой документации.

Сейчас трудовой рынок посредством искусственного интеллекта содержит предоставление дистанционных юридических услуг, которые рекламируются в ПК, всплывающими рорир-окнами. В Интернете с успехом работают такие из правовых сервисов, как Pravoved.ru, Platforma, Мой арбитр, NDFLka, EasyLaw и другие.

Соответственно, использование искусственного интеллекта в юридической сфере – это очень актуальная тема, и по мере того как будут развиваться цифровые технологии, есть перспектива создать автоматизированную юриспруденцию.

Рассмотрев вопросы, касающиеся определения и сути ИИ в юридической сфере, мы можем сделать ряд выводов. Теоретическое исследование вопросов по развитию ИИ дало возможность определить, что наиболее авторитетные отечественные и иностранные ученые, работающие в области права, не могут прийти к общему мнению о сути искусственного интеллекта. Большая часть специалистов полагает, что ИИ воспроизводит человеческую логику, принимая решения, но у него отсутствуют недостатки, присущие человеку – пристрастность, эмоции, интуиция и так далее.

Резюмируя вышесказанное, мы можем сказать, что ИИ делает значительно легче деятельность сотрудников, занятых в юридической сфере и в ряде случаев может в полной мере их заменить. Однако для сведения к минимуму рисков из-за конкуренции между юристами и ИИ, должны быть специалисты, которые хорошо разбираются и в той и в другой сфере. Необходимо всегда знать, что творчество и креатив в работе правоведа в любом случае будет востребован, потому что никакой ИИ на это не способен. Также правовую обеспеченность ИИ следует развивать в последовательном порядке, учитывая все риски и пробелы, с обеспечением безопасности применения инновационных технологий

в разных областях жизни человека и общества.

С нашей точки зрения, термин искусственный интеллект отражает существование постоянно прогрессирующих компьютерных программ, в алгоритм действия которых заложена система принятия решений на основе анализа большого массива данных в соответствии с законами формальной логики и запрограммированными действиями.

В заключение, применение искусственного интеллекта в юриспруденции имеет значительный потенциал для повышения эффективности, точности и доступности правовых услуг. Однако это также вызывает ряд этических, юридических и технических вызовов, которые требуют внимания и обсуждения. Важно найти баланс между автоматизацией и сохранением человеческого участия и принятия решений в юриспруденции.

Чтобы защитить включение ИИ, нам нужен справедливый и сбалансированный подход, например:

1. требуется разработка сильной нормативной базы, в которой четко указаны обязанности и ответственность этой интеллектуальной машины;
2. необходим фактор подотчетности, на что следует обратить внимание, чтобы контролировать его действия;
3. необходимы более строгие законы о защите данных для защиты конфиденциальности.

Таким образом, решение состоит не в том, чтобы отступить и уклоняться от технологических достижений, а в том, чтобы принять их и использовать ИИ в своих интересах, приняв необходимые законы для защиты интересов его пользователей.

Следует продолжать исследования и обсуждения, чтобы разрешить возникающие проблемы и гарантировать этическое и ответственное использование искусственного интеллекта в юриспруденции. Исследования и разработки в области искусственного интеллекта уже приносят значительные преимущества в различных

сферах человеческой деятельности, и юриспруденция не исключение. Однако внимательное внедрение и ответственное использование этих технологий будут играть важную роль в обеспечении справедливости, доступности и эффективности юридической системы.

При внедрении в сферу права различных новых технологий крайне важно соблюдать баланс между цифровизацией и полным переходом к автоматизации. На взгляд автора, робот или любой другой искусственный интеллект никогда не сможет заменить живого юриста. Исходя из содержания данной статьи, можно выделить ряд очевидных проблем, которые в совокупности доказывают, что право – это очень сложная

система, и она не может существовать без человека.

На взгляд автора, наиболее верным вариантом сейчас будет продолжать следовать уже существующей тенденции, а именно активно развиваться и совершенствоваться в сфере информационных технологий, так как за ними будущее. Для этого необходимо постепенно поднимать цифровую грамотность населения. Подобные меры помогут сохранить баланс при применении информационных технологий. Особенно этот баланс важен в области юриспруденции, так как цифровизация должна лишь положительно влиять на деятельность правоприменителей не только в нашей стране, но во всем мире.

Библиографический список

1. *Бережной Н. И., Бородаенко Н. В.* Использование искусственного интеллекта в юриспруденции // Проблемы научной мысли. – 2023. – № 4. – С. 21–23.
2. *Ганцова А. В.* Перспективы внедрения искусственного интеллекта в юриспруденцию // Россия в глобальном мире : Материалы II Всероссийской научно-практической конференции молодых учёных, посвященной Десятилетию науки и технологий в Российской Федерации, Тверь, 09 декабря 2022 года / под ред. Н. В. Новиковой, Н. В. Костюковича. – Тверь : Тверской государственный университет, 2023. – С. 220–224.
3. *Еременко К. В.* Искусственный интеллект в юриспруденции: давление и вызовы трансформации // IX Студенческий юридический форум «Парадигма права на современном этапе развития общества: от теории к практике» : Сборник статей форума. В 4-х томах, Москва, 10–12 ноября 2022 года. Под общей редакцией А. В. Сладковой. Том 4. – М. : Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА), 2023. – С. 346–349.
4. *Иляхина А. А.* Роль технологий искусственного интеллекта в юриспруденции // Научный вектор: Сборник научных трудов. Выпуск 9. – Ростов-на-Дону : Ростовский государственный экономический университет «РИНХ», 2023. – С. 236–239.
5. *Карев Д. А., Турсунова Р. Р.* Искусственный интеллект в юриспруденции. Преимущества и недостатки // Экономика и общество: перспективы развития : сборник докладов VII Всероссийской научно-практической конференции, Сызрань, 22 мая 2023 года. – Киров : Межрегиональный центр инновационных технологий в образовании, 2023. – С. 84–87.
6. *Коршунова П. А., Галяутдинов И. И.* Искусственный интеллект в юриспруденции // Байкальская наука: идеи, инновации, инвестиции : Сборник статей по материалам всероссийской научно-практической конференции, Иркутск, 10 ноября 2022 года. Том Часть 2. – Иркутск : Иркутский национальный исследовательский технический университет, 2022. – С. 208–210.
7. *Кропачев С. Ю., Крыгин С. В., Миронов Н. А.* Перспективы и проблемы внедрения технологий искусственного интеллекта в юриспруденции // Государство и право в изменяющемся мире: проблемы и перспективы цифровизации правовой среды: Материалы VIII Международной научно-практической конференции, Нижний Новгород, 24 марта 2022 года. – Нижний Новгород : Автор, 2023. – С. 368–377.
8. *Насрутдинова Р. Д.* Искусственный интеллект в юриспруденции // Вызовы глобализации и развитие цифрового общества в условиях новой реальности : сборник материалов VIII Международной научно-практической конференции, Москва, 22 мая 2023 года. – Махачкала : АЛЕФ, 2023. – С. 130–134.
9. *Романова К. А.* Технологии искусственного интеллекта в юриспруденции // Актуальные проблемы правоприменения и управления на современном этапе развития общества : Сборник статей по материалам IV Национальной заочной научно-практической конференции, Ставрополь, 17 декабря 2021 года. – Ставрополь : Фабула, 2022. – С. 523–527.
10. *Саяпина Т. С.* Мировые тенденции применения искусственного интеллекта в сфере юриспруденции // Актуальные проблемы развития экономики и управления в современных условиях : Сборник материалов V Международной научно-практической конференции, Москва, 23 ноября

- 2022 года. – М. : Московский экономический институт, 2022. – С. 140–146.
11. Секлетова Н. Н., Тучкова А. С., Антонян Э. А. Применение искусственного интеллекта в юриспруденции // Актуальные проблемы информатики, радиотехники и связи : материалы XXX Российской научно-технической конференции, Самара, 28 февраля – 03 марта 2023 года. – Самара : Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики, 2023. – С. 279–280.
 12. Тлеугалиева Д. А., Китаева А. В. Искусственный интеллект в юриспруденции: риски внедрения // Проблемы и перспективы развития уголовно-исполнительной системы России на современном этапе : материалы Всероссийской научной конференции обучающихся и молодых ученых с международным участием, Самара, 22 апреля 2022 года. Часть 3. – Самара : Самарский юридический институт Федеральной службы исполнения наказаний, 2022. – С. 152–155.
 13. Тлизамова Т. К. Искусственный интеллект в юриспруденции // Научное обеспечение агропромышленного комплекса : Сборник статей по материалам 78-й научно-практической конференции студентов по итогам НИР за 2022 год. В 3-х частях, Краснодар, 01–31 марта 2023 года. Часть 3. – Краснодар : Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина, 2023. – С. 398–400.
 14. Умрихина Е. Г. Искусственный интеллект в сфере юриспруденции: риски и угрозы современности // Цифровые технологии и право : Сборник научных трудов I Международной научно-практической конференции. В 6-ти томах, Казань, 23 сентября 2022 года. Том 5 / под ред. И. Р. Бегишева. – Казань : Познание, 2022. – С. 295–304.
 15. Федотова Е. Г. Перспективы внедрение технологий искусственного интеллекта в юриспруденцию // Перспективы развития науки в современном мире : Сборник научных статей по материалам X Международной научно-практической конференции, Уфа, 13 декабря 2022 года. Часть 2. – Уфа : Вестник науки, 2022. – С. 103–108.

УДК 34 DOI: 10.14451/2.187.21

Административно-правовое регулирование малого и среднего предпринимательства в условиях санкционного давления

© 2024

Парфенцев Константин Алексеевич

Аспирант кафедры административного права и процесса. Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина.

E-mail: costasparfen@mail.ru

Ключевые слова: административно-правовое регулирование, отраслевое управление, публичная регламентация, отрасли экономики, экономические санкции, санкционное давление, государственные программы, программы кредитования, кредитные каникулы, реструктуризация кредитов, льготное кредитование, дорожная карта, Банк России, МСП, АО «Корпорация «МСП», микрофинансовые организации, кредитные производственные кооперативы.

В настоящей статье рассматриваются особенности административно-правового регулирования малого и среднего предпринимательства в условиях санкционного давления. В отношении Российской Федерации введен уже десятый пакет санкций. Санкционное давление негативно влияет на реальный и финансовый секторы российской экономики, на сферу оказания услуг. Особенно уязвимыми в сложившихся обстоятельствах оказались малые игроки рынка – субъекты МСП. Экономика страны, при содействии административно-правовых механизмов, должна выработать оптимальные меры для их поддержки, сглаживания негативных эффектов санкций.

Особое место в системе административно-правового регулирования экономической сферы отведено ЦБ РФ. Банк России выполняет функцию мегарегулятора, вырабатывающего единую политику, направленную в том числе на поддержку субъектов МСП. Основу правовой регламентации в сфере административно-правового регулирования деятельности малого и среднего предпринимательства составляют акты ЦБ РФ. В настоящей статье детально анализируются как нормативные акты ЦБ РФ, так и акты программного (целевого) характера. Особое внимание в статье уделено программным (целевым) актам Банка России – «Дорожным картам Банка России по развитию финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства», а также отчетам об исполнении положений Дорожных карт.

В работе также исследуются функции и полномочия Правительства РФ и Банка России, реализация которых способна прямо или косвенно повлиять на деятельность субъектов малого и среднего предпринимательства в условиях возрастающего санкционного давления.

Кроме того, в настоящей статье предпринята попытка определить специфику административно-правового статуса АО «Корпорация «МСП». Программы АО «Корпорация «МСП» доказали свою эффективность в борьбе с последствиями санкций для российской экономики. Предлагается

порядок эффективного взаимодействия государственных органов и АО «Корпорации «МСП» с целью достижения максимального синергетического эффекта.

Активная позиция Банка России в части поддержки малого и среднего предпринимательства показала свою эффективность в период пандемии COVID-19, поскольку большинство предложенных регулятором мер по содействию сохранению бизнеса оказались действенными, наглядно продемонстрировали свою результативность. Опыт административно-правового регулирования в период пандемии был взят за основу при построении новой модели стабилизации экономики в условиях антироссийских санкций. Безусловно, санкционное давление отличается интенсивностью, в значительной степени влияет на ключевые секторы российской экономики. Именно поэтому новые механизмы административно-правовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства должны быть рассчитаны на долгосрочное применение.

Ключевая роль в сфере административно-правового регулирования бизнеса в условиях антироссийских санкций отведена мегарегулятору – Банку России, основу его правового статуса составляет Конституция Российской Федерации, а также Федеральный закон от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (далее – ФЗ «О ЦБ РФ»).

В соответствии с ч. 2 ст. 75 Конституции РФ Банк России наделен функцией по защите и обеспечению устойчивости рубля как денежной единицы РФ. В приведенной норме сделан акцент на две составляющие: защита и обеспечение устойчивости рубля – это основная функция ЦБ РФ; банк осуществляет данную функцию независимо от иных органов государственной власти. Конкурентная национальная валюта в условиях санкций – это первостепенная составляющая для поступательного развития малого и среднего предпринимательства.

В ст. 4 ФЗ «О ЦБ РФ» содержится открытый [15] перечень функций мегарегулятора. В условиях санкционного давления на первый план выходят следующие функции ЦБ РФ: обеспечение совместно с Правительством РФ единой денежно-кредитной политики (п. 1 ст. 4); обеспечение совместно с Правительством РФ стабильности финансового рынка (п. 1.1 ст. 4); выдача кредитов кредитным организациям в качестве кредитора последней инстанции (п. 3 ст. 4); осуществление функций надзора и контроля применительно к национальной платежной системе (п. 4.1 ст. 4); государственная регистрация новых кредитных организаций, выдача, приостановление и отзыв лицензий на осуществление банковских операций (п. 8 ст. 4); банковский надзор (п. 9–9.2, ст. 4); определение порядка расчета с иностранными государствами, международными организациями и иностранными физическими и юридическими лицами (п. 13 ст. 4); установление и публикация курса валют (п. 15 ст. 4); проведение во взаимодействии с Правительством РФ политики по повышению доступности финансовых услуг для субъектов малого и среднего предпринимательства (п. 18.7 ст. 4).

Некоторые из приведенных полномочий прямо оказывают позитивное воздействие на субъекты коммерческой деятельности, другие обладают отложенным косвенным эффектом. Кроме того, из вышеуказанных значимых для МСП функций Банка России видно, что некоторые из них реализуются исключительно при взаимодействии с Правительством РФ (п.1, п. 1.1; п. 18.7 ст. 4). При этом уровень участия каждого из субъектов отдельно не оговаривается.

С целью реализации закрепленных за собой функций, Банк России совместно с Правительством РФ в IV квартале 2020 г. представил Дорожную карту по развитию финансирования субъектов МСП на период 2021–2022 гг. [3],

которая детализирует полномочия Банка России. Является дискуссионным вопрос об эффективности и наличии объективной потребности в данном документе. Дорожная карта разработана с учетом предложений бизнес-сообщества и приветствуется ее дополнение по результатам обсуждения новых инициатив, в связи с чем данный документ имеет динамичный характер и предназначен для решения реально существующих проблем, с которыми сталкиваются субъекты МСП. Таким образом, по мнению автора статьи, документ вполне имеет право на существование.

В Дорожной карте запланированы меры по сокращению издержек при кредитовании, обеспечению доступности кредитов, в том числе для малых субъектов экономики. Кроме того, предприниматели получают доступ к платформе «Знай своего клиента», в которой все компании и ИП распределены по трем группам риска, благодаря чему обеспечивается возможность для проверки контрагентов.

Согласно данным из Отчета о реализации Дорожной карты Банка России по развитию финансирования субъектов МСП на период 2021–2022 гг. [7] из 30 запланированных в Дорожной карте мероприятий уже по итогам 2021 г. было реализовано 21 плановое мероприятие.

После начала специальной военной операции 24 февраля 2022 г. акты программно-целевого характера в некоторой степени утратили свою актуальность. В текущих политико-правовых реалиях необходимо учитывать предшествующий опыт законодательной регламентации, прежде всего, правовых условий применительно к пандемии. Одной из первых мер поддержки субъектов МСП было предусмотрено введение так называемых «кредитных каникул» (в терминологии законодателя – «льготный период») [18], представляющий собой наиболее действенные и эффективные средства, нуждающиеся в реализации в первую очередь. Так, уже 10 марта 2022 г. было принято Постановление Правительства РФ № 337 [9] о перечне наиболее пострадавших отраслей российской экономики.

Представителям МСП, соответствующим критериям вышеуказанного Постановления, предоставлена возможность в отношении кредитов, выданных до 1 марта 2022 г., воспользоваться отсрочкой по возврату кредита или уменьшить размер ежемесячных платежей на срок кредитных каникул (льготного периода).

При этом, согласно вышеуказанному Постановлению, срок кредитных каникул не должен превышать 6 месяцев. По мнению нормотворца, в течение этого времени возможно переориентировать бизнес-процессы под текущие экономико-политические реалии, а в случае осознания невозможности дальнейшего ведения бизнеса, субъект сможет воспользоваться процедурами ликвидации или банкротства по истечении срока кредитных каникул.

При наличии у субъекта МСП более одного заемного обязательства, предоставляется разовое право использовать опции кредитных каникул. На протяжении всего срока льготного периода банки, микрофинансовые организации (МФО) и кредитные производственные кооперативы (КПК) не должны начислять штрафы за просрочку исполнения обязательств заемщиком из кредитного договора. Информация о применении субъектами МСП кредитных каникул не отображается в бюро кредитных историй и не влияет на общий рейтинг заемщика. Вместе с тем, проценты за пользование заемными деньгами в этот период начисляются, банки не терпят финансовых потерь и получают все платежи и проценты по договору. Это возможно путем последующего увеличения срока займа с сохранением размера текущего платежа. В случае улучшения финансового положения заемщика кредитные каникулы можно досрочно завершить путем направления в банк заявления о прекращении действия данных условий (ч.15 ст. 6; ч. 11 ст. 7 106-ФЗ) [16].

Несмотря на широкий перечень пострадавших от санкционного давления отраслей экономики, многие субъекты МСП, чье финансовое положение реально ухудшилось, не смогли претендовать на кредитные каникулы. Для таких

субъектов была предусмотрена возможность реструктуризации задолженности. Названная мера отчасти схожа с кредитными каникулами, однако она не имеет единой системы регулирующих процедуру нормативно правовых актов. Реструктуризация кредитов регламентируется информационными письмами Банка России [5] или пресс-релизами Банка России [12]. Названные акты не проходят обязательную регистрацию в Министерстве юстиции Российской Федерации, так как не являются по своей природе нормативно-правовыми в отличие от указаний Банка России.

Отсутствие нормативных актов Банка России – очевидный изъян нормативно-правовой регламентации в сфере порядка реструктуризации кредитов. Существуют исключительно акты ненормативного характера, не отличающиеся системностью и полнотой содержания. Такого рода акты Банк России направляет в адрес банков, МФО, КПК, сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов (СКПК), бюро кредитных историй (БКИ). Вышеуказанные организации в свою очередь на основе рекомендаций ЦБ РФ, в части реструктуризации кредитов, разрабатывают и принимают собственные программы и регулируют соответствующие отношения локальными нормативными правовыми актами. Так, информационное письмо Банка России от 05.04.2020 N ИН-06-59/49 «Об особенностях применения Федерального закона от 03.04.2020 N 106-ФЗ» представляет собой рекомендательный акт, не зарегистрированный в Министерстве юстиции Российской Федерации, при этом он обязателен для субъектов экономических отношений.

Вызывает интерес правовая природа данных рекомендаций. Согласно Указанию Банка России от 03.03.2022 № 6081-У «О порядке подготовки официальных разъяснений Банка России» официальные разъяснения Банка России не относятся к нормативным актам и не могут устанавливать нормы права, при этом они обязательны для применения субъектами, на которых распространяют свою силу разъясняемые нор-

мы федерального закона, иного нормативного правового акта, нормативного акта Банка России, по вопросам применения которых издано официальное разъяснение Банка России [14].

Напротив, статьей 7 Федерального закона от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» предусмотрено издание Банком России нормативных актов в виде указаний, положений и инструкций, обязательных для федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, всех юридических и физических лиц, и подлежащих регистрации в Министерстве юстиции Российской Федерации [17].

Представляется необходимым, пересмотреть правовой статус рекомендательных актов, уравняв их с указаниями ЦБ РФ, что, на взгляд автора, положительно повлияет на работу механизма административно-правового регулирования рассматриваемых отношений.

В качестве следующей меры поддержки субъектов МСП необходимо выделить льготное кредитование. Если кредитные каникулы и реструктуризация кредитов – это крайние меры, которые свидетельствуют о том, что представители малого и среднего бизнеса в скором времени могут прибегнуть к процедурам ликвидации или банкротства без помощи со стороны банка, то льготное кредитование может, напротив, свидетельствовать о финансовой устойчивости и стремлении к развитию бизнеса.

Льготное кредитование для МСП базируется на государственных программах. Суть его заключается в возможности получения предпринимателями кредитов по льготным ставкам. На сегодняшний день действуют три программы льготного кредитования, разработанные АО «Корпорация «МСП», Банком России и Правительством РФ в лице Министерства экономического развития РФ [6]. Программы различаются в зависимости от следующих критериев: процентная ставка по кредиту, цель кредитования, требова-

ния к заемщику, максимальный размер кредита, сроки кредитования. Тем не менее, автор статьи считает, что процентная ставка по кредиту не должна регламентироваться в этой программе.

В соответствии с ч. 1 ст. 25.1 Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» АО «Корпорация «МСП» обладает статусом института развития в сфере малого и среднего предпринимательства, при этом статус координирующего органа в данном случае следует рассматривать в качестве важнейшего фактора.

Таким образом, профильным органом, отвечающим за создание правовой основы для льготного кредитования субъектов МСП выступает АО «Корпорация «МСП». Контролирующим акционером Корпорации МСП является Российская Федерация в лице Министерства экономического развития РФ. АО «Корпорация «МСП» реализует свою деятельность в качестве института развития в сфере малого и среднего предпринимательства в целях координации оказания субъектам малого и среднего предпринимательства (МСП) поддержки, предусмотренной Федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

АО «Корпорация «МСП», при содействии ЦБ РФ и Министерства экономического развития РФ, разработали «Программу стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства» (далее – Программа) [13]. Данная Программа нацелена на поддержку субъектов МСП путем стимулирования их кредитования российскими кредитными организациями. Последние взаимодействуют с акционерным обществом «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» в рамках реализации Программы.

Представляется спорным вопрос административно-правового статуса Корпорации. Профессором В. К. Андреевым верно подмечено, что Корпорация, являясь институтом развития, сочетает в се-

бе как функции органа управления по развитию малого и среднего предпринимательства, так и права юридического лица, к ведению которого подчинена предпринимательская деятельность, прямо направленная на поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства. Институт развития – это социально-экономический и правовой инструмент по реализации государственной политики в сфере малого и среднего предпринимательства [1]. По мнению автора настоящей статьи, АО «Корпорация МСП» как государственная федеральная структура не дублирует функции и полномочия Банка России и Правительства РФ, а реализует формы социально-экономического и правового регулирования.

Максимальная ставка по кредитам малому и среднему бизнесу привязана к ключевой ставке и не может превышать ее более чем на 3% для субъектов среднего бизнеса, 4% – для субъектов малого бизнеса и 4,5% – для субъектов микробизнеса [8]. При этом необходимо учитывать, что МСП может рассчитывать на один кредит по льготной ставке на одну конкретную цель деятельности.

Для участия в программах льготного кредитования потенциальные заявители должны соответствовать критериям, обозначенным в Программе. При полном соответствии они могут рассчитывать на консультацию по выбору подходящего кредита с господдержкой в обслуживающих банках.

С целью компенсации банкам недополученной прибыли государство принимает акты, регулирующие порядок субсидирования деятельности кредитных организаций в части льготного кредитования. Так, например, для поддержки МСП в сфере промышленности Правительство РФ регламентировало порядок предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным российским организациям и (или) индивидуальным предпринимателям на приобретение объектов недвижимого имущества в целях осуществления

деятельности в сфере промышленности [10].

В области строительства ситуация с льготным кредитованием обстоит еще лучше. Учитывая, что строительная отрасль в условиях санкционного давления испытывает существенные трудности, предусмотрена действенная программа кредитования, утвержденная Постановлением Правительства РФ от 30 апреля 2020 года № 629 (в ред. Постановления Правительства РФ от 31.03.2022 № 534) [11].

Несмотря на наличие развитой системы анти-санкционного регулирования, ЦБ РФ не останавливается на достигнутом. 12 января 2023 г. на официальном сайте Банка России появилась информация о разработке новой Дорожной карты поддержки малого и среднего бизнеса на 2023–2024 годы [2].

В 2023–2024 гг. предполагается, что административно-правовое регулирование будет строиться на предоставлении инвестиционных кредитов, которые должны стать доступнее для МСП. Дорожная карта предусматривает шаги по сокращения издержек как для банковского сектора, так и для субъектов МСП при выдаче и получении кредитов. Предусматривается применение пониженных коэффициентов риска по активам, которые обеспечены поручительствами АО «Корпорации «МСП», оптимизация процесса оценки кредитного риска. Таким образом, увеличится вероятность одобрения и выдачи кредитов субъектам МСП. Банки будут более заинтересованы в обслуживании представителей малого и среднего бизнеса.

Учитывая, что при разработке Дорожной кар-

ты 2023–2024 гг. ЦБ РФ проводил консультации не только с крупнейшими банками страны, но и с представителями бизнес-сообщества, логично предположить, что Дорожная карта 2023–2024 гг. будет более эффективной, подавляющее число блоков и непосредственных положений из нее будет реализованы.

В заключение следует отметить, что политические процессы, происходящие в Российской Федерации и на международной арене, неизбежно влияют на экономическую сферу общественных отношений. Нахождение государства под санкционным давлением хоть и не часто встречающееся в истории развития стран положение, однако оно недвусмысленно показывает, что внутренние механизмы государственного устройства должны функционировать таким образом, чтобы оно было способно самостоятельно существовать в условиях международной изоляции. Значительную роль в поддержании стабильности экономики играют субъекты малого и среднего предпринимательства. Для обеспечения их жизнеспособности при санкционном давлении необходимо административно-правовое воздействие. Изучение данной проблематики показало, что в настоящее время очевидна потребность в совершенствовании созданных условий их функционирования: развитие правовой базы путем внесения изменений в законы и Конституцию РФ положений, определяющих нормативный характер актов ЦБ РФ, реализация новой Дорожной карты. Представляется, что данные меры регулирования деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства обеспечат поддержание экономики Российской Федерации в условиях санкционного давления.

Библиографический список

1. Андреев В. К. Корпорация по развитию малого среднего предпринимательства как институт развития // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – № 2. – С. 119–128.
2. Дорожная карта Банка России по развитию финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства на 2023–2024 гг. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/144001/Road_Map_development_2023-24.pdf (дата обр. 13.02.2024).
3. Дорожная карта Банка России по развитию финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства на период 2021–2022 гг. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/118380/Road_Map_development_2021-22.pdf (дата обр. 13.02.2024).
4. Инструкция Банка России от 26.10.2015 № 169-И «О порядке лицензирования Банком России бирж и торговых систем и порядке ведения реестра лицензий».

5. Информационное письмо о реструктуризации кредитов (займов) физическим лицам и субъектам МСП от 22.10.2021 г. № ИН-06-59/83. – URL: <https://cbr.ru/Crosscut/LawActs/File/5729> (дата обр. 13.02.2024).
6. Мой бизнес: Актуальные программы льготного кредитования. – URL: <https://мойбизнес.рф/anticrisis/antikrizisnye-programmy-lgotnogo-kreditovaniya-msp-ot-banka-rossii> (дата обр. 13.02.2024).
7. Отчет о реализации Дорожной карты Банка России по развитию финансирования субъектов МСП на период 2021–2022 гг. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/131566/inf_note_jan_1521.pdf (дата обр. 13.02.2024).
8. Официальный сайт Банка России: Поддержка малого и среднего предпринимательства. – URL: <https://www.cbr.ru/develop/msp/> (дата обр. 13.02.2024).
9. Постановление Правительства Российской Федерации от 10.03.2022 № 337 «Об утверждении перечня отраслей, в которых осуществляет деятельность заемщик, указанный в части 1 статьи 7 Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа» и о признании утратившими силу отдельных положений некоторых актов Правительства Российской Федерации». – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203110015> (дата обр. 13.02.2024).
10. Постановление Правительства РФ от 06.09.2022 № 1570 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным российским организациям и (или) индивидуальным предпринимателям на приобретение объектов недвижимого имущества в целях осуществления деятельности в сфере промышленности» / СЗ РФ. 12.09.2022 № 37. ст. 6363.
11. Постановление Правительства РФ от 31.03.2022 № 534 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 30 апреля 2020 г. № 629».
12. Пресс-релиз Банка России «Меры Банка России по поддержке кредитных организаций». – URL: https://www.cbr.ru/press/pr/?file=28022022_093323BANK_SECTOR28022022_073632.htm (дата обр. 13.02.2024).
13. Программа стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства утв. решением Совета директоров АО «Корпорация «МСП» 15 марта 2022 г., протокол № 131 (с изм. и доп.) – URL: https://corpmsp.ru/upload/iblock/e9e/hcf63faseh07glr71sd2cmqcfpwb0aq/Programma-stimulirovaniya-kreditovaniya-red.-16.11.2022_.pdf (дата обр. 13.02.2024).
14. Указание Банка России от 03.03.2022 № 6081-У «О порядке подготовки официальных разъяснений Банка России».
15. Указание Банка России от 22.11.2016 № 4210-У «Об особенностях мониторинга расчетов по государственному оборонному заказу» / Вестник Банка России № 22. 22.02.2017.
16. Федеральный закон от 03.04.2020 г. № 106-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа». – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202004030061> (дата обр. 13.02.2024).
17. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».
18. Федеральный закон от 20.10.2022 № 406-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

УДК 347.21 DOI: 10.14451/2.187.28

Некоторые проблемные вопросы обращения криптовалюты в Российской Федерации

© 2024 **Щукина Татьяна Владимировна**

Доктор юридических наук, доцент, ведущий научный сотрудник сектора административного права и административного процесса. Институт государства и права Российской академии наук.

E-mail: cshukina_t@mirea.ru

© 2024 **Забайкалов Андрей Павлович**

Кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры прикладного права. МИРЭА – Российский технологический университет.

E-mail: zabaykalov@mail.ru

Ключевые слова: криптовалюта, майнинг, налогообложение криптовалюты, наследование криптовалюты, предпринимательская деятельность, цифровая валюта.

В 2020 году в Российской Федерации был принят первый законодательный акт, придавший криптовалюте легальный статус. Однако регулирование обращения криптовалюты носит крайне фрагментарный характер. В связи с этим многие аспекты остаются вне рамок указаний законодателя. В статье рассмотрен ряд из них: наследование криптовалюты, налогообложение операций с криптовалютой, признание майнинга в качестве разновидности предпринимательской деятельности. Предложены варианты решения возникающих вопросов. В результате констатируется, что указанные проблемы нуждаются в специальном правовом регулировании, в отсутствие которого права и законные интересы участников отношений могут быть нарушены. Результаты исследования могут быть использованы в практической деятельности, а также для совершенствования нормативного и организационного обеспечения оборота криптовалют.

После принятия Федерального закона от 31 июля 2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» криптовалюта (цифровая валюта) получила в Российской Федерации официальное признание. Однако регулирование обращения криптовалюты (цифровой валюты) носит крайне фрагментарный характер. Среди ключевых норм можно назвать легальное определение цифровой валюты, установление

права субъектов, находящихся под юрисдикцией Российской Федерации, на владение цифровой валютой, а также запрет применять цифровую валюту в качестве средства платежа. В связи с этим многие аспекты остаются вне рамок указаний законодателя. Более того, отечественные органы власти по-разному оценивают сам институт криптовалюты: от острого неприятия до признания перспективным инновационным институтом [9, с. 29–31]. Впрочем, это проблема не только Российской Федерации. Многие страны

находятся в похожем положении, только разрабатывая законодательную базу регулирования криптовалютных отношений или даже принципы такого регулирования.

Майнинг как разновидность предпринимательской деятельности

Майнинг можно определить как получение новых единиц криптовалюты посредством выполнения криптографических операций, необходимых для поддержания функционирования реестра блокчейн, на основе которого существует криптовалюта.

Вопрос об отнесении майнинга криптовалюты к предпринимательской деятельности вызывает дискуссии [8, с. 49–50]. С одной стороны, этот вид деятельности имеет нормативные и доктринальные признаки предпринимательства: активность и инициативность, систематичность, нацеленность на получение прибыли, капитальные вложения с технику и технологии и т. д. С другой стороны, Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОК 029-2014) не предусматривает такого вида экономической деятельности как «майнинг». Кроме того, предпринимательская деятельность – это деятельность, направленная на получение дохода от «пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг» (п.1 ст. 2 ГК РФ). Однако сам майнинг, в отличие реализации полученной криптовалюты, зачастую сложно соотносить с этими формами экономической активности.

В Государственную Думу неоднократно вносились законопроекты, направленные на урегулирование майнинговых отношений [2–4]. Однако до настоящего времени ни один из них не принят.

При этом находящийся на рассмотрении в настоящее время законопроект № 237585-8 [3] никак не затрагивает вопрос о майнинге как предпринимательской деятельности.

В тоже время рассматривавшийся и отклоненный в 2022 году законопроект № 127303-8 [2] «О майнинге в Российской Федерации» преду-

сматривал, что физические лица вправе заниматься майнингом при условии регистрации в качестве индивидуального предпринимателя или самозанятого лица, если потребляемая ими электроэнергия превышает лимиты, установленные Правительством Российской Федерации. То есть майнингу предполагалось придать вариативный статус: им можно было бы заниматься и в статусе предпринимателя, и в статусе самозанятого, и без указанных форм оформления деятельности.

Схожая концепция была заложена в законопроекте 2018 года № 373645-7 «О системе распределенного национального майнинга» [7]. С одной стороны, однозначно закреплялась характеристика майнинга как предпринимательской деятельности. С другой стороны, майнер определялся как «физическое лицо, индивидуальный предприниматель или юридическое лицо». То есть не исключался майнинг, осуществляемый физическими лицами, не имеющими статус предпринимателя.

Налогообложение операций с криптовалютой

Несмотря на свою рискованность, многие криптовалютные активы являются довольно прибыльными инвестициями. Это естественным образом порождает вопрос о налогообложении в данной сфере.

В мире до настоящего времени не сложилось единого подхода к налогообложению криптовалюты. Разные государства, по сути, экспериментируют, применяя различные налоги, объекты налогообложения, налоговые базы, ставки и иные элементы налога [5].

В целом, доминирующим является подход возможности и необходимости обложения криптовалюты и операций с ней подоходным налогом. Причем чаще обязанность по уплате налогов возникает не в силу факта владения криптовалютой, а при переводе ее в фиатные валюты. Связно это, прежде всего, со сложностью отслеживания, собственно, криптовалютных операций и определения стоимости криптовалюты. Гораздо проще контролировать сделки, в кото-

рых участвуют традиционные формы денег.

Часть стран распространяют на криптовалюту режим, применяемый для обложения роста капитала, то есть обязанности заплатить налог возникают только при продаже криптовалюты дороже, чем она была приобретена.

Имеются страны, например, Сингапур, где применяется смешанная система. При этом криптовалюта может рассматриваться как инвестиции, которые при определенных условиях освобождаются от налогов, а может быть предметом профессиональной деятельности, и тогда операции с ней облагаются подоходным налогом (для физических лиц) или корпоративным налогом (для юридических лиц).

Нередко операции с криптовалютой становятся объектом налогообложения НДС.

Имеются примеры налогообложения деятельности майнеров, хотя и в этом случае предположение отдается учету средств, получаемых при продаже майнерами криптовалюты за фиатные средства [6].

В Российской Федерации специальные нормы налогового права, регулирующие отношения, связанные с криптовалютой, фактически отсутствуют. Но это не значит, что отсутствует само налогообложение.

С точки зрения гражданского права, криптовалюта – это «иное имущество» (ст. 128 ГК РФ). В соответствии со ст. 38 НК РФ, объектом налогообложения выступает, в том числе, имущество. Однако налоговое законодательство не упоминает его при описании видов имущества, владение которым приводит к обязанности уплачивать обязательные платежи. Соответственно, имущественные налоги на криптовалюту в Российской Федерации отсутствуют.

В тоже время, ст. 209 НК РФ предусматривает, что объектом налогообложения налога на доход физических лиц является доход, который получен физическими лицами – налоговыми резидентами Российской Федерации независимо от нахождения источника доходов (в Российской

Федерации или за ее пределами), что крайне актуально для криптовалюты. При этом под описание дохода (ст. 208 НК РФ) подпадают операции по реализации криптовалюты независимо от того, где они осуществлялись, то есть средства, полученные от таких операций, облагаются НДФЛ. Отсутствие налогового агента предполагает, что налогоплательщик должен указать этот доход в налоговой декларации, а также самостоятельно рассчитать и уплатить налог.

Одновременно следует признать, что на криптовалюту в полной мере распространяется ст. 217 НК РФ, предусматривающая освобождение от обложения налогом доходов от продажи имущества, если налогоплательщик-собственник владел им три года и более. Также представляется, что на криптоактивы можно распространить имущественные налоговые вычеты (ст. 220 НК РФ), включая право «уменьшить полученный доход на сумму фактически произведенных и документально подтвержденных расходов, связанных с приобретением этого имущества». Однако сложившиеся механизмы подтверждения расходов на приобретение криптовалюты в настоящее время не всегда применимы к операциям с криптовалютой.

Аналогично следует рассматривать и обложение операций с криптовалютой налогом на прибыль организаций (глава 25 НК РФ). С одной стороны, доходы от продажи криптовалюты учитываются для применения данного налога. С другой стороны, есть сложности с подтверждением расходов, понесенных на приобретение криптовалюты.

В письме Федеральной налоговой службы от 3 октября 2016 г. № ОА-18-17/1027 высказывается позиция о признании операций по купле-продаже криптовалюты валютными, в связи с чем они не облагаются НДС. Кроме того, в рамках операций с криптовалютой сложно подтвердить место их проведения, что также ставит вопрос об обложении НДС, поскольку для этого налога в текущей редакции НК РФ принципиально важным является нахождение «места реализации товаров» на территории Российской

Федерации. В письме Федеральной налоговой службы от 16 марта 2021 г. № СД-4-3/3427@ «О рассмотрении обращения» указывается, что на рассмотрении Государственной Думы находится законопроект, который прямо выводит операции с криптовалютой из-под обложения НДС (в настоящее время законопроект не рассмотрен). Указанное позволяет утверждать, что в Российской Федерации купля-продажа криптовалюты не облагается НДС.

Наследование криптовалюты

В соответствии со ст. 1112 ГК РФ, в состав наследства входят принадлежавшие наследодателю на день открытия наследства вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности. Как указывалось выше, с точки зрения классификации объектов гражданских прав, криптовалюта относится к «иному имуществу», то есть входит в состав наследства.

Сама по себе возможность включения криптовалюты в наследственную массу не вызывает каких-либо возражений. Однако на практике процедура наследования криптовалюты связана с целым рядом проблем.

Так, наследник вообще может не знать о наличии у наследодателя криптовалютных активов, а криптовалютные биржи, во-первых, не всегда надлежащим образом идентифицируют своих клиентов, а, во-вторых, неохотно предоставляют информацию о своих клиентах, их аккаунтах и (или) счетах, особенно в иностранные государства. Поэтому традиционные способы отыскания имущества, входящего в наследство, могут оказаться неэффективными. В связи с этим наиболее оптимальным является обеспечение правопреемства в отношении криптовалюты в порядке наследования по завещанию.

Специалистами предлагаются самые различные способы [1; 7], которыми может воспользоваться наследодатель (завещатель):

- указание в тексте завещания информации, необходимой для доступа к криптовалютным кошелькам;
- указание информации, необходимой для до-

ступа к криптовалютным кошелькам, в закрытом завещании (для обеспечения большей конфиденциальности);

- указание в завещании места, где хранится информация, необходимая для доступа к криптовалютным кошелькам, без раскрытия такой информации;
- размещение информации, необходимой для доступа к криптовалютным кошелькам, на компьютере, доступ к которому ограничен паролем, переданным нотариусу или помещенным в банковскую ячейку;
- использование отсроченного платежа (перевода);
- помещение информации, необходимой для доступа к криптовалютным кошелькам, и (или) аппаратного криптовалютного кошелька в банковскую ячейку или иное профессиональное хранилище.

Представляется, что различные варианты использования завещания все же являются предпочтительными, поскольку они позволяют не только получить доступ к криптовалютным кошелькам, но и сделать это с соблюдением процедур, предусмотренных законом.

Однако завещание может сыграть свою положительную роль, если наследодатель проявит необходимую предусмотрительность. Но нередко смерть наступает неожиданно, и завещание отсутствует или не отражает необходимой информации. В этом случае никто не лишает наследника права осуществить наследование по закону. В тоже время, как указывалось выше, криптовалюта обладает существенным уровнем анонимности. В связи с этим наследник может испытывать объективные трудности в процессе доказывания принадлежности криптовалюты наследодателю. Если в отношении иных гражданско-правовых объектов система подобного доказывания сформировалась (данные государственных реестров, договоры, платежные и банковские документы, справки органов власти и т. д.), то даже при наличии информации о приобретении криптовалюты сложно установить стороны соответствующего соглашения.

Также интересно, что со временем может сложиться ситуация, при которой значительная сумма криптоактивов будут принадлежать Российской Федерации как выморочное имущество именно потому, что наследники просто не знали о наличии у наследодателя криптовалютных активов. Впрочем, выморочное имущество может перейти и не Российской Федерации, которую мы в данном случае рассматриваем как государство гражданства наследодателя, а к государству по месту нахождения криптовалютной биржи (по праву оккупации) или даже к самой бирже (на основании ее внутренних правил).

Заключение

Проведенный анализ подтверждает наличие пробелов в правовом регулировании обра-

ния криптовалюты в Российской Федерации, начиная от ее создания и заканчивая смертью владельца. Конечно, отсутствие норм о статусе майнинга, налогообложения операций с криптовалютой и порядке наследования криптовалюты не создает глобальных и непреодолимых трудностей. Во многом их можно компенсировать путем толкования права. Однако представляется, что наиболее эффективным средством восполнения данных пробелов все же выступает принятие нормативных актов, содержащих специальное правовое регулирование. В противном случае риск нарушения прав и законных интересов участников отношений существенно повышается.

Библиографический список

1. А. А. Мамаева К. А. Миннуллина Е. П. Т. Правопреемство цифровой валюты: защита интересов наследников // *Наследственное право*. – 2021. – № 4. – С. 24–26.
2. Законопроект № 127303-8 «О майнинге в Российской Федерации». – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/127303-8> (дата обр. 01.04.2023).
3. Законопроект № 237585-8 «О внесении изменений в Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в части установления правового регулирования деятельности по майнингу). – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/237585-8> (дата обр. 01.04.2023).
4. Законопроект № 373645-7 «О системе распределенного национального майнинга». – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/373645-7> (дата обр. 01.04.2023).
5. Кочергин Д. А., Покровская Н. В. Международный опыт налогообложения криптоактивов // *Экономический журнал Высшей школы экономики*. – 2020. – Т. 24, № 1. – С. 53–84.
6. Кочергин Д. А., Покровская Н. В., Достов В. Л. Налоговое регулирование обращения виртуальных валют: опыт зарубежных стран и перспективы для России // *Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика*. – 2020. – Т. 36, № 1. – С. 49–76.
7. Туешова Е. С. К вопросу о наследовании цифровых валют // *Пролог: журнал о праве*. – 2023. – 1(37). – С. 54–61.
8. Чершнева И. А. К вопросу о правовой квалификации майнинга // *Право и политика*. – 2019. – № 9. – С. 48–55.
9. Шауро И. Г. Регулирование криптовалюты в Российской Федерации: некоторые теоретико-правовые аспекты // *Вопросы экономики и права*. – 2022. – № 165. – С. 28–32.

УДК 346.5 DOI: 10.14451/2.187.33

Виды корпоративной ответственности

© 2024 Шайханов Серик Бауржанович

Аспирант Кафедры Предпринимательского и корпоративного права. Московский государственный юридический университет.

E-mail: serik.shaykhanov@tmk-group.com

Ключевые слова: корпоративные отношения, корпоративная ответственность, корпоративное правонарушение, виды юридической ответственности.

В статье выделяются различные виды корпоративной ответственности, а с использованием представленных классификаций рассматривается сущностная природа этой правовой категории. Исследуя содержательное наполнение корпоративной ответственности, автор делает попытку сформулировать ее ключевые отличительные характеристики. Именно в представленном материале наиболее полно раскрыто разнообразие видов корпоративной ответственности, а заложенные теоретические наработки анализируемой правовой категории будут практически полезны правоприменителю для ее идентификации и размежевания от иных видов юридической ответственности (деликтной, договорной, административной и т. п.). Кроме всего, статья рассматривает классификацию ответственности по кругу субъектов корпоративных отношений, который в представленном виде у других исследователей не встречается.

Общеизвестно, что классификация какого-либо явления есть лучший способ его анализа и переосмысления. В связи с этим обратимся к различным классификациям, рассмотрим значение, а так же попытаемся сформулировать свою разновидность такого правового явления как корпоративная ответственность.

Ранее мы рассматривали и подвергали критике некоторые имеющиеся дефиниции корпоративной ответственности и остановились на том, что под указанным термином необходимо понимать «*претерпевание неблагоприятных последствий имущественного и/или организационного характера за нарушение прав и интересов участников отношений относительно управления и/или участия в корпоративных организациях при осуществлении деятельности не соответствующей*

обычным условиям гражданского оборота или обычному предпринимательскому риску, принципам добросовестности и разумности» [10].

Так, в зависимости от круга ответственных лиц за правонарушение корпоративная ответственность, по мнению наиболее глубоких исследователей в этой сфере д.ю.н. Лаптева В.А. [5], д.ю.н. Гутникова О. В. [3], делится на индивидуальную, долевую, солидарную и субсидиарную.

Если с индивидуальной (или персональной) ответственностью участника корпоративных отношений все понятно (ответственность возникает у лица нарушившего корпоративные обязанности по закону или корпоративному акту, имеющему нормативный характер, или корпоративному/иному организационно-управленческому договору), то при долевой ответственности каж-

дый из должников отвечает перед кредитором лишь в пределах приходящейся на него доли. В силу ст. 321 ГК РФ [2] доли каждого из должников по общему правилу считаются равными, но если кто-то из должников не исполнил обязательство в своей доле, то такую непогашенную часть нельзя взыскать с другого долевого должника. Случаи корпоративной долевой ответственности распространены при заключении договора об управлении хозяйственным обществом, заключаемого в порядке п. 9 ст. 67.2 ГК РФ между участниками хозяйственного общества, с одной стороны, и кредитором, например, банком, с другой стороны, о голосовании определенным образом, о действиях в интересах уполномоченного лица и т. п. (при условии, что такая корпоративная ответственность участников прямо оговорена как долевая).

Солидарная ответственность возникает исключительно в случаях, прямо указанных в договоре или в законе. При этом в обязательствах, связанных с предпринимательской деятельностью (а корпоративные отношения – это сфера преимущественно предпринимательской деятельности; исключением тут может выступать деятельность физических лиц/домохозяйств по реализации полномочий миноритарного акционера и т. п. действия) в силу ст. 322 ГК РФ ответственность является солидарной по умолчанию. Напомним, что при солидарной ответственности требование может быть предъявлено как ко всем должникам совместно, так и к любому из них в отдельности в любом объеме (полностью или частично). На практике соответствующее предъявление осуществляется ко всем ответственным лицам, а исполнительный лист направляется наиболее состоятельному должнику (реализация полномочий кредитора по ст. 323 ГК РФ).

Прямое упоминание о солидарной корпоративной ответственности содержится в п. 4 ст. 53.1 ГК РФ об ответственности лиц, осуществляющих управление юридическим лицом: в случае совместного причинения убытков юридическому лицу, такие субъекты обязаны возместить убытки солидарно. Кроме всего, упоминание

в законе солидарной корпоративной ответственности предусмотрено в следующих статьях: лица, имеющие фактическую возможность определять действия реорганизованных юридических лиц и соответствующие управленцы солидарно отвечают перед кредиторами за ненадлежащие управленческие действия при реорганизации (п. 3 ст. 60, п. 4 ст. 60.1 ГК РФ); при недостаточности у юридического лица средств на расходы, необходимые для его ликвидации, эти расходы возлагаются на участников юридического лица солидарно (п. 5 ст. 61, п. 2 ст. 62 ГК РФ); основное хозяйственное товарищество или общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение указаний (п. 2 ст. 67.3 ГК РФ); участники и акционеры общества, не полностью оплатившие доли/акции, несут солидарную ответственность по обязательствам общества в пределах стоимости неоплаченной части (п. 1 ст. 87 РФ, п. 1 ст. 96 ГК РФ); учредители хозяйственного общества несут солидарную ответственность по обязательствам, возникшим до регистрации общества (п. 2 ст. 89, п. 2 ст. 98 ГК РФ) и т. п.

Субсидиарная ответственность означает необходимость потребовать исполнения в начале от основного должника и лишь при его отказе удовлетворить требование или при неполучении от него ответ в разумный срок, возникает право уполномоченного лица предъявить требование субсидиарному (дополнительному) должнику (п. 1 ст. 399 ГК РФ). К корпоративной субсидиарной ответственности имеются многочисленные ссылки в законодательстве России, в частности:

- п. 3 ст. 66.2 ГК РФ: при оплате долей в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью неденежными средствами, а иным имуществом участники общества и независимый оценщик в случае недостаточности имущества общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в пределах суммы завышения оценки;
- п. 2 ст. 67.3 ГК РФ: при банкротстве дочернего общества основное общество несет субси-

- диарную ответственность по долгам банкрота;
- п. 2 ст. 68 ГК РФ: полные товарищи несут субсидиарную ответственность перед кредиторами в течение двух лет при преобразовании товарищества в общество;
- п. 1 ст. 75 ГК РФ: ответственность участников полного товарищества по его обязательствам является субсидиарной;
- п. 4 ст. 86.1 ГК РФ о субсидиарной ответственности членов крестьянского (фермерского) хозяйства по его обязательствам;
- п. 2 ст. 106.1 ГК РФ, п. 2 ст. 8, п. 1 ст. 13 ФЗ «О производственных кооперативах» [8]: члены производственного кооператива несут субсидиарную ответственность перед третьими лицами в порядке, определенном уставом такого кооператива;
- п. 5 ст. 25 ФЗ «О производственных кооперативах»: члены союза (ассоциации) кооперативов несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в размере и порядке, предусмотренных учредительными документами союза (ассоциации) кооперативов;
- п. 8 ст. 61.11 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [9]: контролирующие должника лица несут субсидиарную ответственность солидарно;
- п. 1 ст. 61.12 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»: лица, осуществляющие управление должником, несут субсидиарную ответственность за неподачу (несвоевременную подачу) заявления должника о признании банкротом;
- п. 8 ст. 189.12 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»: участники кредитной организации, имеющие право давать обязательные указания, а так же члены органов управления, не принявшие в установленный срок решения о ликвидации кредитной организации и направлении в Банк России ходатайства об аннулировании или отзыве у кредитной организации лицензии на осуществление банковских операций, солидарно несут субсидиарную ответственность по денежным обязательствам кредитной организации и (или) исполнению ее обязанности по уплате обязательных платежей.

Совершенно справедливо отмечает трансформацию понятия корпоративной ответственности с 90-х годов XX века по настоящее время В. А. Лаптев: такое изменение было совершенно реформированием Гражданского кодекса РФ в 2014-2017 годах через расширение случаев применения солидарной и субсидиарной ответственности к участникам корпоративных отношений (в первую очередь к лицам, состоящим в органах управления юридических лиц и к лицам, осуществляющим контроль). «Существенное изменение в правовых подходах к конструкции «ограниченная ответственность» членов корпораций в 2017 г. повлекла новая глава III.2 Федерального закона о несостоятельности (банкротстве) – «Ответственность руководителя должника и иных лиц» и принятые в отношении нее разъяснения (письмо ФНС России от 16.08.2017 г. № СА-4-18/16148@ «О применении налоговыми органами положений главы III.2 Федерального закона от 27.10.2002 г. №127-ФЗ», постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 г. №53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» и др.) <...> разъяснен «исключительный механизм восстановления прав кредиторов» (п.1), позволяющий <...> привлечь к субсидиарной ответственности участника корпорации, возникшей за принимаемые (согласование) ими деловые решения и недобросовестного использования корпоративной формы хозяйствования. Для привлечения к ответственности достаточно доказать извлечение выгоды лицом (априори признаваемым контролирующим) из незаконного (недобросовестного поведения директора корпорации <...>» [4].

Рассмотренная классификация корпоративной ответственности важна именно в свете ее активного законодательного развития (закрепленного подробным разъяснением высшей судебной инстанции) через правовые явления солидарной и субсидиарной ответственности.

О. В. Гутников представляет классификацию корпоративной ответственности в зависимости

от характера применяемых санкций [3]:

1. ответственность с применением имущественных санкций (возмещение убытков; уплата неустойки (законной или договорной); выплата компенсации; возложение дополнительных имущественных обязанностей (например, по выплате дивидендов, внесению вклада в имущество или уставный капитал);
2. ответственность с применением неимущественных санкций (лишение или ограничение корпоративных прав; возложение дополнительных неимущественных обязанностей; признание недействительными корпоративных актов и сделок по корпоративным основаниям; исключение из юридического лица; лишение юридического лица специального права или прекращение членства с саморегулируемой организацией; принудительная реорганизация или ликвидация юридического лица).

Полагаем, что именно ответственность с применением неимущественных санкций или организационных мер ответственности является наиболее характерной и специфичной для корпоративной ответственности; наиболее ярко отделяет корпоративную ответственность от гражданско-правовой ответственности, в которой выплата неустойки или убытков является общераспространенной. Большая часть организационных мер воздействия встречается исключительно в рамках корпоративной ответственности.

И В. А. Лаптев, и О. В. Гутников независимо друг от друга дают классификацию корпоративной ответственности по основаниям привлечения [10]:

1. корпоративная ответственность, вытекающая из нормативно-правовых актов (законов и подзаконных актов);
2. корпоративная ответственность, вытекающая из внутренних документов общества (локальных нормативных актов);
3. корпоративная ответственность, вытекающая из корпоративных и иных организационно-управленческих договоров (нормативные до-

говоры).

О. В. Гутников для обозначения «внутренних документов общества» использует термин «корпоративные акты», под которыми понимает уставы, решения собраний и иные внутренние документы юридического лица [3]. А в последнем подвиде Олег Валентинович упоминает корпоративную ответственность из «установленных условиями корпоративного договора или договора о создании юридического лица» [3].

Однако именно в третьем подвиде корпоративной ответственности нам представляется наиболее обоснованным и точным использование именно категорий предложенных В. А. Лаптевым – «нормативные договоры» и «иные организационно-управленческие договоры»; при этом под последним термином следует понимать и договоры об осуществлении корпоративных прав, заключаемые в порядке п.9 ст.67.2 ГК РФ (не корпоративный договор, но договор о корпоративных отношениях с кредитором), и договоры об осуществлении функций единоличного исполнительного органа, и договоры о создании, и договоры доверительного управления акциями/долями и т. п..

Нельзя не согласиться с еще одной классификацией, которую приводит О. В. Гутников в своей монографии по критерию зависимости от категории субъектов, перед которыми несут ответственность различные субъекты корпоративных отношений [3]:

1. ответственность перед кредиторами юридического лица;
2. ответственность перед юридическим лицом;
3. ответственность перед участниками (учредителями) юридического лица;
4. ответственность перед членами органов управления;
5. ответственность перед контролирующими лицами.

Здесь необходимо обратить внимание на кажущееся удвоение ответственности перед участниками (п.3) и перед контролирующими лица-

ми (п.5). На наш взгляд, какое-либо задвоение или ошибка здесь отсутствуют: под участниками понимается любой формально-юридический участник, в том числе мажоритарный, корпоративные права которого закреплены в соответствующих реестрах (в ЕГРЮЛ, в реестре акционеров, в реестре пайщиков...). При этом под контролирующими лицами мы ни в коем случае не должны понимать какие-либо проверяющие (надзорные) государственные органы власти и тем более смешивать корпоративную ответственность и ответственность административную.

Так ненадлежащее раскрытие информации на финансовых рынках влечет за собой риски в виде привлечения к корпоративной ответственности (возмещение убытков в пользу лиц, чьи права были нарушены), а так же привлечение к публично-правовой (в данном примере, административной) ответственности по ст. 15.19 КоАП РФ «Нарушение требований законодательства, касающихся представления и раскрытия информации на финансовых рынках» в виде конкретно определенных мер: административного штрафа или дисквалификации. Вышеуказанное сочетание корпоративной и публично-правовой ответственностей обусловлено тем, что законодатель придает особую (дополнительную) защиту корпоративным отношениям по надлежащему раскрытию информации.

Под корпоративной ответственностью контролирующих лиц мы понимаем ответственность лиц, не имеющих участия в юридическом лице (не обладающих правами собственности на акции, доли, паи...), но имеющих права контроля над юридическим лицом в силу наличия специальных положений в корпоративных актах или в силу иных организационной управленческих оснований. Лицо, осуществляющее функции единоличного исполнительного органа; доверительный управляющий контрольным пакетом акций/долей; иное лицо, которое в силу каких-либо обстоятельств приобрел корпоративные права контроля (в том числе в силу специальных положений устава, корпоративного договора

и т. п.).

Мы также хотели бы привести свою классификацию корпоративной ответственности по субъектному составу. Классификация по субъектному составу приводится рядом ученых, однако полагаем правильным представить собственную классификацию, исходя из наиболее полного (исчерпывающего) состава участников корпоративных отношений. Исходя из изложенного, корпоративную ответственность можно классифицировать на

1. ответственность самих юридических лиц, по поводу которых возникают корпоративные отношения;
2. ответственность контролирующих лиц – участников органов управления, непосредственно осуществляющих управленческие функции или обладающие специальными управленческими полномочиями, а именно:
 1. ответственность единоличного исполнительного органа;
 2. ответственность членов коллегиальных исполнительных органов (члены правлений, дирекций);
 3. ответственность членов совета директоров (наблюдательного совета).

Корпоративная ответственность за недобросовестные действия членов коллегиальных органов управления корпорацией персонифицируется, если указанные лица голосовали «ЗА» совершение неразумной/недобросовестной сделки (в том числе недобросовестно уклонялись от голосования и т. п....).

4. Ответственность формально-юридически контролирующих лиц юридического лица – лиц, входящих в состав высших органов управления организации с контролирующими голосами и лиц, имеющих в силу договорных отношений особые управленческие полномочия (в частности, в силу договора доверительного управления акциями/долями, корпоративного договора, предусматривающего передачу прав управления и т. п.).

3. ответственность бенефициаров (выгодоприобретателей) или контролирующих лиц, не входящих формально-юридически в состав органов управления корпорации и не имеющих иных формальных оснований контроля (ответственность лиц, фактически осуществляющих контроль – такие лица поименованы в ГК РФ как «лица, имеющие фактическую возможность определять действия юридического лица» – п. 3 ст. 53.1 ГК РФ).

Пленум ВС РФ разъяснил, что «по общему правилу, необходимым условием отнесения лица к числу контролирующих должника является наличие у него фактической возможности давать должнику обязательные для исполнения указания или иным образом определять его действия (пункт 3 статьи 53.1. ГК РФ, пункт 1 статьи 61.10 Закона о банкротстве)» [7].

Шиткина И. С. справедливо отмечает, что здесь мы ведем речь о лицах, формально не входящих в состав органов управления юридического лица, но которые в силу ряда причин могут давать указания лицам, входящим в состав таких органов [11]. Верховный Суд РФ в Определении от 15.02.2018 года № 302-ЭС14-1472 (4,5,7) описал фигуру конечного (фактического) бенефициара как лица, не имеющего соответствующих формальных полномочий действовать от имени контролируемого юридического лица и незаинтересованное в раскрытии своего статуса контролирующего лица и обычно скрывающее наличие возможности оказания влияния на должника [6]. Его отношения с подконтрольным обществом могут быть не регламентированы какими-либо нормативными или локальными актами, которые бы устанавливали соответствующие правила и стандарты поведения.

4. Ответственность миноритарных участников корпорации (выделяются как исключительные субъекты корпоративной ответственности); указанные лица являются субъектами корпоративной ответственности только

в случае нарушения универсальной обязанности не совершать умышленных действий по причинению вреда корпорации (абз. 5 п. 4 ст. 65.2 ГК РФ).

Правовая природа корпоративной ответственности еще требует своего исследователя, и мы полагаем правильным подчеркнуть ее специфические свойства и характеристики. «Предусмотренная ныне в ст. 53.1 ГК РФ имущественная ответственность лиц, уполномоченных выступать от имени юридического лица, членов коллегиальных органов юридического лица, отличается от ответственности за нарушение обязательств, предусмотренной гл. 25 ГК РФ, поскольку она наступает при осуществлении своих прав и исполнении своих обязанностей при выступлении уполномоченных лиц от имени корпорации. В отличие от ответственности за нарушение обязательств вина органа корпорации и иного лица, указанного в п. 3 ст. 53 ГК РФ, не презюмируется. Директор корпорации может быть даже освобожден от возмещения убытков, если докажет, что действия его были добросовестными и разумными, а убытки возникли у корпорации ввиду необычных условий гражданского оборота либо соответствовали обычному предпринимательскому риску. Другими словами, следует признать, что ответственность органов корпорации и иных лиц, действующих от имени юридического лица, возникает непосредственно из неисполнения возложенных на них обязанностей. Эта ответственность не является деликтной, она не возникает из причинения вреда имуществу корпорации, а является следствием неисполнения своих компетенционных обязанностей» [1].

Полагаем правильным постулировать, что корпоративная ответственность (как разновидность частноправовой ответственности и предназначенная для правовой защиты корпоративных отношений) должна исключать применение подвидов гражданско-правовой ответственности (деликтную и договорную) за нарушение прав участников корпоративных отношений.

Библиографический список

1. *Андреев В. К., Лаптев В. А.* Корпоративное право современной России : монография. – 2-е изд. – М. : Проспект, 2017.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30 ноября 1994г. № 51-ФЗ (в актуальной редакции).
3. *Гутников О. В.* Корпоративная ответственность в гражданском праве. – М. : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, 2019.
4. *Лаптев В. А.* «Рецессия правовой конструкции «ограниченная ответственность» членов коммерческих корпораций» // Государство и право. – 2020. – № 9.
5. *Лаптев В. А.* Корпоративное право. Правовая организация корпоративных систем. – М. : Проспект, 2019.
6. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 15.02.2018 № 302-ЭС14-1472(4,5,7) по делу № А33-1677/2013.
7. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2017 г. № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» (п. 3).
8. Федеральный закон от 08.05.1996 N 41-ФЗ (ред. от 05.04.2021) «О производственных кооперативах».
9. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с 03.11.2023).
10. *Шайханов С. Б.* «К вопросу о юридической ответственности за нарушение корпоративных прав». // *Advances in law studies.* – 2023. – Т. 11, № 4.
11. *Шиткина И. С.* Снятие корпоративной вуали в российском праве: правовое регулирование и практика применения // *Хозяйство и право.* – 2013. – № 2.

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 33 DOI: 10.14451/2.187.43

Обязательство как способ регулирования финансовой системы государства

© 2024 **Васянина Елена Леонидовна**

Ведущий научный сотрудник сектора административного права и административного процесса ФГБУН Институт государства и права РАН, доктор юридических наук. Институт государства и права Российской академии наук, Россия, Москва.

E-mail: elenavasianina@yandex.ru

Ключевые слова: финансовое обязательство, финансы, финансовое право, деньги, кредит, налог, бюджет, Банк России, денежно-кредитная политика, цена, эмиссия.

Одним из достижений современной теории финансового права является признание обязательственного характера финансовых правоотношений, возникающих в процессе формирования, распределения и использования средств публичных денежных фондов. Законодателем проводится серьезная работа по совершенствованию структуры финансового обязательства и приданию ему роли одного из ключевых регуляторов финансовой системы государства.

Однако ряд проблем в области осуществления финансовых обязательственных правоотношений, к числу которых относятся искажение, а также недостаточность условий исполнения финансовых обязательств, способствующих укреплению гарантий защиты права лица на распоряжение финансами, развитию инвестиционной активности хозяйствующих субъектов, контролю над движением капитала и т. д., до сих пор остались не разрешенными.

Проведенный анализ позволил автору сформулировать ряд выводов, которые могут иметь значение для развития финансово-правовой науки и служить в качестве направлений развития финансового законодательства.

В правовой доктрине обязательство рассматривается в нескольких аспектах: как правоотношение, то есть связь между субъектами, которые имеют субъективные права и несут юридические обязанности [1]; как кредит с юридической точки зрения [4]; как способ регулирования общественных отношений, применяемый наряду с позитивным обяzywанием, дозволением и запретом [3]; и как особый правовой режим взаимодействия субъектов, сущность которого заключается в состоянии несвободы [19].

Долгое время конструкция обязательства позиционировалась в качестве элемента частногоправового регулирования. Такой подход до сих пор присутствует в актах, закрепляющих правовой режим финансовой деятельности организаций. Например, в соответствии с Приказом Минфина от 13.06.1995 №49 «Об утверждении методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» под финансовыми обязательствами понимается кредиторская задолженность, кредиты банков, займы и резер-

вы. А на основании Международного стандарта финансовой отчетности (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление» финансовое обязательство представляет собой предусмотренную договором обязанность передать денежные средства или иной финансовый актив другой организации или обменяться финансовыми активами с другой организацией на условиях потенциально невыгодных для организации и т. д.

Несмотря на долгое и упорное отрицание представителями науки гражданского права факта существования обязательственных правоотношений в финансовой сфере, теория финансовых обязательств начала разрабатываться еще в советский период времени. Подтверждением этому являются, в частности, работы профессора С. В. Запольского, который еще в 80-е годы XX века рассматривал платежи в бюджет в качестве системы финансовых обязательств [16] и описал обязательственный метод возложения имущественной ответственности за финансовые правонарушения [5]. Более того, о применении конструкции обязательства в сфере публично-правового регулирования свидетельствуют нормативные правовые акты советской эпохи. В частности, речь идет о Постановлении Совета Министров СССР от 16 февраля 1971 г. № 105, согласно которому одной из задач Министерства финансов СССР является контроль над выполнением предприятиями финансовых обязательств перед государством, а также о Постановлении Совета Министров СССР от 30.07.1988 № 929, закрепляющем применение наряду со штрафными санкциями таких универсальных мер юридической ответственности, как взыскание неустойки и возмещение вреда.

Одним из достижений современной теории финансового права является признание обязательственного характера финансовых правоотношений, возникающих в процессе формирования, распределения и использования средств публичных денежных фондов [8; 9]. Складывающийся в правовой доктрине подход обусловлен, прежде всего, кредитной сущностью денег, платежей которых в условиях гражданского оборота,

как правило, разорван во времени с продажей товаров [2].

Законодателем проводится серьезная работа по совершенствованию структуры соответствующих типов финансовых обязательств и приданию им роли ключевых регуляторов финансовой системы государства. Об этом свидетельствуют появление дополнительных условий исполнения фискальных обязательств, препятствующих необоснованному обогащению иностранных контрагентов в результате применения в сделках нерыночных цен [21], введение с 1 января 2024 года налога на сверхприбыль [20], который позволит «...ввести цены в конус допустимых цен и затушить инфляцию» [22]. Введены и успешно применяются правовые инструменты регулирования расходных финансовых обязательств, к числу которых относятся обратный выкуп эмитентом ценных бумаг, ранее приобретенных государством за счет средств Фонда национального благосостояния [13], казначейское сопровождение расходов и т. д.

Вместе с тем многие проблемы в области осуществления финансовых обязательств до сих пор остаются не разрешенными. Это вызвано, прежде всего, отсутствием необходимых правовых средств воздействия на финансовую деятельность государства по таким направлениям, как регулирование ценообразования, управление денежной массой, проведение трансграничных операций и др.

Несовершенство механизма контроля над ценообразованием негативно сказывается на поддержании ценовой стабильности [12] как важнейшего условия обеспечения устойчивости национальной валюты, оказывающего непосредственное влияние на исполнение денежных обязательств. Очевидно, что применяемых Банком России инструментов денежно-кредитной политики недостаточно и на законодательном уровне целесообразно закрепить критерии, при наличии которых необходимо вмешательство государства в процесс регулирования цен на те или иные группы товаров. Далекое не случайно Федеральная антимонопольная служба подготов-

лен и направлен на согласование в Правительство РФ законопроект, определяющий условия вмешательства государства в регулирование цен [18].

Правовое регулирование финансовых обязательств, конкретизация их элементов должна осуществляться с учетом целей и предназначения финансового механизма государства. Проведенный анализ законодательства, а также складывающейся на его основе правоприменительной практики позволяет выявить случаи искажения условий обязательственных правоотношений, участвующих в развитии денежно-кредитного механизма. Например, иногда страховое правоотношение, обеспечивающее лежащее в основе эмиссии кредитных денег кредитное обязательство, и имеющее в данном случае аксессуарную природу, не выполняет свою функцию, но выступает инструментом обогащения страховых компаний, увеличивающих продажи через банковские сети. По данным правозащитников, 10–15% всех жалоб на банки приходится на случаи, когда заемщиков или их наследников заставляют погасить кредит из собственных средств при наличии страховки [14]. Иными словами, банки не удостоверяются о факте наступления страхового случая и не указывают в качестве должника (ответчика), помимо наследников заемщика, страховую компанию, с которой заемщик заключил договор личного страхования [10].

Другая проблема в сфере реализации финансовых правоотношений связана с тем, что структура налогового обязательства и условия его исполнения, как правило, заточены на реализацию фискальной функции государства, что не способствует развитию экономической и инвестиционной активности хозяйствующих субъектов и не позволяет раскрыть потенциал механизма налогообложения. В частности, речь идет об отсутствии в НК РФ обязанности по обеспечению модернизации основных средств за счет амортизационных отчислений. По оценкам специалистов, отсутствие налогового учета и контроля над целевым расходованием амор-

тизационных отчислений приводит к тому, что страна недополучает в год инвестиций на сумму порядка 3,2 трлн руб. [15] Не способствует устойчивому экономическому росту отсутствие дифференцированной ставки по налогу на прибыль в зависимости от инвестиционной активности организаций, в целях стимулирования которой в 2021 году Минфином России был подготовлен соответствующий законопроект. Однако на основании поручения Правительства Российской Федерации от 28 сентября 2021 года «О корректировках налогообложения отдельных отраслей» из законопроекта были исключены положения об установлении повышенной налоговой ставки по налогу на прибыль, направляемую не на капитальные вложения, а на выплату дивидендов.

Следующая проблема заключается в том, что в актах финансового законодательства практически отсутствуют финансовые обязательства, конструкция которых обеспечивала бы интеграцию денежно-кредитной и бюджетной политики. Пожалуй, исключением является лишь закрепленный гл. 13.2 БК РФ правовой режим финансовых обязательственных правоотношений, формирование и исполнение которых происходит в процессе управления нефтегазовыми доходами федерального бюджета посредством проведения операций по пополнению или расходованию средств Фонда национального благосостояния.

Сложившееся в правовом регулировании направление в ряде случаев приводит к нескоординированности подходов Банка России и федеральных министерств по ключевым вопросам обеспечения финансовой стабильности Российской Федерации. Это затрудняет осуществление ЦБ РФ его ключевой функции по обеспечению устойчивости национальной валюты, которая реализуется посредством поддержания ценовой стабильности, являющейся необходимым условием трансформации и развития экономики. Банк России признает это, отмечая в Основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики, что применение

антикризисных мер, к числу которых относится субсидирование процентных ставок по банковским кредитам, приводит к снижению эффективности трансмиссионного механизма как системы экономических связей, в рамках которых изменения ключевой ставки влияет на спрос и цены. Фактически это означает, что причиной роста цен, нивелирующих рост доходов населения, является не только мягкая денежно-кредитная политика, но и рост государственного долга [6], происходящий на фоне увеличения объемов эмиссии бюджетного рубля, первичным звеном которой является «...предоставление бюджетных ассигнований» [7].

Иными словами, ужесточение денежно-кредитной политики, к которой Банк России прибегает в целях сдерживания инфляции, приводит к активизации бюджетно-правового механизма насыщения экономики государства деньгами. Об этом свидетельствует создание государственных микрофинансовых организаций, увеличение за счет бюджетных средств объемов докапитализации региональных и федерального фонда развития промышленности, субсидирование льготных ставок по кредитам, предоставляемым банками, и т. д.

Исследуя вопросы осуществления финансовых обязательств, невозможно не обратить внимания на тот факт, что цифровая трансформация экономики и государственного управления привела к ослаблению гарантий защиты права участников гражданского оборота на распоряжение финансами. Закрепленная НК РФ конструкция фискального обязательства предполагает реализацию налогоплательщиком права самостоятельно определять назначение, период и вид платежа. Однако введенный с 1 января 2023 года правовой режим единого налогового платежа и единого налогового счета фактически предоставил налоговым органам возможность реализовать наряду с контрольно-надзорной функцией функцию по исчислению и даже уплате налога за налогоплательщика.

Помимо изложенного сегодня мы наблюдаем появление параллельного, в обход законодатель-

ства, регулирования денежных обязательств, основанного на актах операторов цифровых платформ и пользовательских соглашениях, позволяющих в безакцептном порядке, без ведома потребителей цифровых услуг списывать с их счетов денежные средства. По сути, речь идет о введении операторами цифровых платформ «налога на пользователей цифровых услуг». В целях устранения возникшей проблемы в настоящий момент в Государственную Думу ФС РФ представлен законопроект об обязанности продавца, взаимодействующего с потребителем на основании абонентского договора на периодические платежи, направлять потребителю уведомление о предстоящем списании [17].

Несомненно, предлагаемая законодательная инициатива заслуживает поддержки. Однако это не позволит в корне изменить ситуацию, которая во многом вызвана ошибкой законодателя, допущенной при формировании правового режима денежного обращения, складывающегося преимущественно из частноправовых методов регулирования, развитие которых приобрело неуправляемую форму и привело к установлению элементов денежного обязательства на уровне актов хозяйствующих субъектов (цифровых компаний). Законодатель явно упустил из виду тот факт, что защита права лица на распоряжение финансами является одним из основных назначений финансового права, а «...установление правовых норм и санкций является делом отдельной от частной собственности государственной власти» [11, с. 5].

Проведенный анализ позволил сформулировать ряд выводов, которые могут иметь значение для развития финансово-правовой науки и служить в качестве направлений развития финансового законодательства.

1. Правовое обеспечение финансовых обязательств, выступающих способом регулирования финансовой системы государства, должно быть нацелено, прежде всего, на закрепление условий их исполнения, способствующих развитию инвестиционной активности хозяйствующих субъектов, контролю над движени-

ем капитала, а также укреплению гарантий реализации конституционного права лица на распоряжение финансами, защита которого является основным предназначением финансового права.

2. В целях создания действенного механизма управления денежной массой, способствующего усилению уровня гарантий финансовой стабильности Российской Федерации, возникает настоятельная необходимость в разработке правового инструментария, обеспе-

чивающего интеграцию денежно-кредитной и бюджетной политики. В качестве такого инструмента может выступать конструкция финансового обязательства, условия возникновения и исполнения которого должны задавать параметры для сбалансированного применения лежащих в основе создания платежеспособности участников гражданского оборота кредитного и бюджетного механизмов.

Библиографический список

1. *Алексеев С. С.* Собрание сочинений в 10 т. Том 8 : Учебники и учебные пособия. – М. : Статут, 2010. – 480 с.
2. *Атлас З. В.* Очерки по истории денежного обращения в СССР: (1917–1925). – М. : Госфиниздат, 1940. – 248 с.
3. *Васянина Е. Л.* Денежные обязательства в частном и публичном праве // Современное общество и право. – 2020. – 2 (45). – С. 42–48.
4. *Годэмэ Е.* Общая теория обязательств. – 2020.
5. *Запольский С. В.* Самофинансирование предприятий : Правовые вопросы. – М. : Юридическая литература, 1988. – 160 с.
6. *Казанцев Н. М.* Институты финансового права. – М. : Юриспруденция, 2009. – 509 с.
7. *Кучеров И. И.* Законные платежные средства. – М. : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, 2016. – 259 с.
8. *Мирошник С. В.* Финансовое обязательство как основа инновационного развития финансового права // Вопросы экономики и права. – 2012. – № 43. – С. 202–205.
9. *Омелехина Н. В.* Юридическая конструкция финансовых обязательств: концептуальные основы формирования // Журнал российского права. – 2016. – № 10. – С. 108–121.
10. Определение Верховного Суда РФ по делу № 49-КГ21-14-К6 от 25.05.2021 г.
11. *Ориу М.* Основы публичного права : монография. – М. : ИНФРА-М, 2023.
12. По данным Росстата с начала года по 20 ноября потребительские цены выросли на 6,31% / Коммерсантъ, 22 ноября 2023 г.
13. Постановление Правительства РФ от 05.11.2013 № 990 «О порядке размещения средств Фонда национального благосостояния в ценные бумаги российских эмитентов, связанные с реализацией самокупаемых инфраструктурных проектов.
14. Пояснительная записка к проекту федерального закона № 163390-8 «О внесении изменений в Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)».
15. Пояснительная записка к проекту федерального закона № 341332-8 «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в целях совершенствования учета амортизационных отчислений, направляемых на модернизацию основных фондов организаций».
16. *Предприятие. Закон. Управление / под ред. М. К. Юкова.* – М. : Юридическая литература, 1989. – 240 с.
17. Проект федерального закона № 405607-8 «О внесении изменений в Закон Российской Федерации от 7 февраля 1992 года № 2300-1 «О защите прав потребителей».
18. *Рылова Э.* Сдерживать подорожание яиц хотя бы в ручном режиме / Парламентская газета. – 2023. – URL: <https://www.pnp.ru/economics/sderzhivat-podorozhanie-yaic-khotyat-v-ruchnom-rezhime.html>.
19. *Савиньи Ф. К.* Обязательственное право / пер. с нем. В. Фукса, Н. Монро. – СПб. : Юридический центр Пресс, 2004. – 574 с.
20. Федеральный закон от 04.08.2023 № 414-ФЗ «О налоге на сверхприбыль».
21. Федеральный закон от 27.11.2023 № 539-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации».
22. *Юровицкий В. М.* Эволюция денег: денежное обращение в эпоху изменений. – М. : ГроссМедиа, 2004. – 496 с.

УДК 332.1 DOI: 10.14451/2.187.48

Устойчивое развитие региональных социально-экономических систем в современных условиях

© 2024 Новосельцева Анна Петровна

Кандидат географических наук, доцент кафедры естественно-научных дисциплин. Ставропольский государственный педагогический институт.
E-mail: annanovo-70@mail.ru

© 2024 Михайличенко Николай Анатольевич

Кандидат экономических наук, доцент кафедры естественнонаучных дисциплин. Ставропольский государственный педагогический институт.
E-mail: 2003nmihail@mail.ru

© 2024 Таранова Ирина Викторовна

Доктор экономических наук, профессор департамента Налогов и налогового администрирования. Финансовый университет при правительстве РФ.
E-mail: taranovairina@yandex.ru

Ключевые слова: устойчивое развитие, социально-экономическая система, региональное развитие, стратегии, экономический рост, социальные факторы, меры поддержки, инфраструктура, социальная стабильность, анализ вызовов, политики устойчивого развития.

В данной статье предпринимается комплексное исследование проблем и возможностей в области устойчивого развития социально-экономической системы в рамках регионального контекста. Авторы анализируют взаимосвязь различных факторов, таких как социальные и экономические, с воздействием на развитие региона, выделяя ключевые компоненты, влияющие на устойчивость. В статье также рассматриваются перспективы развития, учитывая разнообразие вызовов, с которыми сталкиваются региональные социально-экономические системы. В контексте устойчивости обсуждаются современные стратегии и подходы, предлагая конкретные меры поддержки для стимулирования устойчивого экономического роста. Аналитический взгляд на взаимодействие социальных факторов и экономических процессов формирует основу для разработки политик и инструментов, способствующих не только эффективному функционированию региональных систем, но и созданию устойчивых условий для будущего развития.

Современные вызовы, стоящие перед региональными социально-экономическими системами, требуют особого внимания и инновационных подходов для обеспечения устойчивого развития.

Устойчивое развитие в Российской Федерации означает стратегический подход к социально-экономическому развитию, который учитывает потребности текущих поколений, не препятствует развитию будущих поколений и обеспечивает баланс между экономическими, социальными и экологическими аспектами. Этот концептуальный подход направлен на создание условий для устойчивого экономического роста, социальной стабильности и охраны окружающей среды [1].

Данная концепция также подразумевает бережное использование природных ресурсов, развитие инноваций, укрепление социальной справедливости, поддержку регионального развития и улучшение качества жизни граждан. Важными аспектами являются также социальная ответственность бизнеса, развитие образования и здравоохранения, а также обеспечение доступа к высокотехнологичным решениям.

Устойчивое развитие в России становится ключевым ориентиром для формирования стратегий и политик на различных уровнях власти с целью обеспечения долгосрочного процветания страны и благополучия её граждан [3].

В сентябре 2015 года 193 страны ООН приняли резолюцию «Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года». Этот документ утвердил 17 Целей устойчивого развития (ЦУР) и 169 задач для их достижения. ЦУР представляют собой высшую точку многолетнего процесса укрепления концепции устойчивого развития, сформулированных таким образом, чтобы признавать взаимосвязь и потребность в комплексных подходах к решению проблем в области устойчивого развития.

На рисунке 1 представлена схема внедрения региона как социально-экономической системы РФ.

Регион в контексте России представляет собой сложную социо-эколого-экономическую систему, включающую в себя широкий спектр взаимосвязанных элементов. Эта система охватывает социальные, экологические и экономические

аспекты, формируя уникальные характеристики и вызовы для каждого региона страны:

1. Социальные аспекты:

- население и образование: демографическая структура, уровень образования и доступность образовательных ресурсов влияют на развитие региональной системы;
- здравоохранение и социальная инфраструктура: состояние здравоохранения, доступность социальных услуг и инфраструктуры определяют качество жизни граждан [1].

2. Экологические аспекты:

- природные ресурсы и экосистемы: уникальные природные ресурсы каждого региона, а также состояние экосистем, влияют на экологическую устойчивость и возможности для экологически ответственного развития;
- энергетика и экологические технологии: использование энергии и технологии, ориентированные на экологическую устойчивость, играют важную роль в развитии региона [1].

3. Экономические аспекты:

- промышленность и сельское хозяйство: структура экономики, уровень промышленного развития и состояние сельского хозяйства формируют экономическую основу региона;
- инфраструктура и транспорт: качество транспортной и социальной инфраструктуры оказывает влияние на экономическое развитие и конкурентоспособность региона [3].

Региональные особенности создают уникальные вызовы и возможности для устойчивого развития. Эффективное управление этими аспектами требует системного подхода, включая сбалансированное сочетание социальных целей, экологической ответственности и экономического роста в каждом конкретном регионе России. Анализ данных по рейтингу устойчивого развития регионов России позволяет выделить топ-10 регионов, которые демонстрируют наивысший

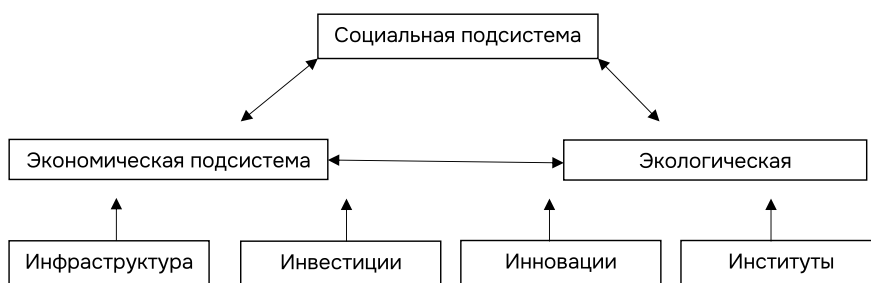


Рис. 1. Регион как социо-эколого-экономическая система [9].

прогресс в своем развитии в 2023 году представлен в таблице 1.

Значительная роль в достижении Целей устойчивого развития до 2030 года в мировом масштабе присваивается региональным органам власти. Результаты анализа, представленные в отчете Счетной Палаты РФ по оценке выполнения ЦУР на региональном уровне в 2023 году, указывают на то, что в целом регионы обладают необходимым уровнем полномочий для эффективной реализации поставленных перед ними Целей устойчивого развития.

Таблица 1. Рейтинг устойчивого развития регионов России в 2023 году [8].

№	Регион	Индекс устойчивого развития
1	Москва	0.842
2	Санкт-Петербург	0.789
3	Тюменская область	0.729
4	Республика Татарстан	0.718
5	Краснодарский край	0.711
6	Республика Башкортостан	0.694
7	Новосибирская область	0.689
8	Свердловская область	0.675
9	Пермский край	0.667
10	Красноярский край	0.662

Из таблицы 1 можно сделать вывод о том, что современные регионы находятся в непрерывном процессе социально-экономического развития, и исследования указывают на несколько значимых тенденций, которые будут оказывать влияние на этот процесс в будущем:

– во-первых, демографические изменения ста-

нут ключевым фактором в структуре развития регионов. Увеличение доли пожилого населения и уменьшение численности трудоспособного населения может привести к проблемам на рынке труда и снижению социальной защищенности. Регионы должны разработать стратегии для смягчения отрицательного влияния этой тенденции;

- во-вторых, инновации и развитие информационных технологий будут существенно воздействовать на социально-экономическое развитие регионов. Те регионы, которые активно привлекут инвестиции в IT-сектор, смогут достичь более высокого уровня развития по сравнению с теми, которые уделяют этой области меньше внимания;
- в-третьих, изменение приоритетов в использовании природных ресурсов. В свете глобальных экологических проблем многие регионы будут вынуждены перестроить свою экономику, переходя на альтернативные источники энергии и учитывая экологические факторы при планировании своего развития [8].

Наконец, важным аспектом социально-экономического развития регионов является улучшение качества жизни и благосостояния населения. Регионы, обеспечивающие доступ к высококачественным образовательным и медицинским услугам, создают благоприятные условия для привлечения инвестиций и обеспечивают высокий уровень жизни для своих жителей.

Идея устойчивого развития предполагает достижение равновесия между экономическими, социальными и экологическими целями. В настоящее время в России термин «устойчивое разви-

тие» часто заменяется понятием ESG (экологические, социальные и управленческие аспекты). Стоит отметить, что российские рейтинговые агентства за последние три года разработали методологии для оценки ESG в контексте регионов. Банк России указал, что в ближайшее время не будет разрабатывать аналогичную методологию для оценки ESG-факторов на уровне регионов в рамках своей модельной методологии ESG-рейтингов компаний. С учетом мирового опыта на уровне регионов целесообразно рассматривать в первую очередь достижение Целей устойчивого развития (ЦУР), а факторы ESG следует рассматривать как инструмент для измерения эффективности достижения этих целей.

Стоит отметить, что инвестиционная привлекательность регионов является немаловажным показателем в контексте перехода к устойчивому развитию. Регионы с «высокой» инвестиционной привлекательностью остаются инвестиционными лидерами даже в кризисных условиях, в то время как интерес инвесторов к «умеренно» привлекательным регионам остается достаточно низким (рис. 2). В 2022 году на долю регионов с «высокой» инвестиционной привлекательностью суммарно пришлось 66,5% общероссийского объема инвестиций в основной капитал, на долю регионов со «средней» привлекательностью – чуть более 29,3%, а на долю регионов с «умеренной» инвестиционной привлекательностью – около 4,1% [7].

Аналогичные пропорции сохранились и в первом полугодии 2023 года. Небольшое смещение инвестиционной активности в сторону группы регионов со «средней» инвестиционной привлекательностью связано с наличием в их числе регионов с развитым оборонно-промышленным комплексом, где инвестиционная активность меняется без привязки к состоянию инвестиционного климата.

Большинство регионов также показали положительную инвестиционную динамику в 2022 году и в первом полугодии 2023 года. По итогам 2022 года инвестиции в основной капитал выросли

в 48 регионах России, а в 37 регионах произошло снижение инвестиционной активности. По итогам первого полугодия 2023 года картина стала даже более позитивной: за указанный период инвестиции в основной капитал выросли в 64 регионах и лишь в 21 регионе – снизились.

Список регионов, лидирующих по уровню инвестиционной привлекательности, в 2023 году незначительно изменился. Москва остается абсолютным лидером (группа IC1, первый уровень «высокой» инвестиционной привлекательности), оставаясь даже в турбулентных условиях недосягаемой по показателям эффективности экономики, инфраструктурного развития, качества институтов и финансовой устойчивости. В число регионов с «высокой» инвестиционной привлекательностью (группа IC3) вошли Новосибирская область, Краснодарский край и Ненецкий АО. Первые два указанных региона укрепили свои позиции за счет стратегии привлечения диверсифицированных инвестиций, а третий – за счет активности в добывающем секторе экономики [6].

Возвращаясь к вышеизложенному, необходимо определить основные тенденции устойчивого развития российских регионов: [5]

1. Традиционные тенденции.
 - Изменение экономического ландшафта.
 - Развитие ответственного инвестирования на принципах ESG.
 - Углеродное регулирование.
 - Цифровизация.
2. Современные тенденции.
 - Использование ESG-принципов в региональном и муниципальном управлении.
 - Рейтингование регионов как инструмент регулирования устойчивого развития.
 - Формирование образовательного пространства для устойчивого развития.
 - Устойчивое развитие на принципах ESG как платформа для регионального международного сотрудничества.

Исходя из вышесказанного, российские регионы, с тем чтобы обеспечить свою конкурентоспо-

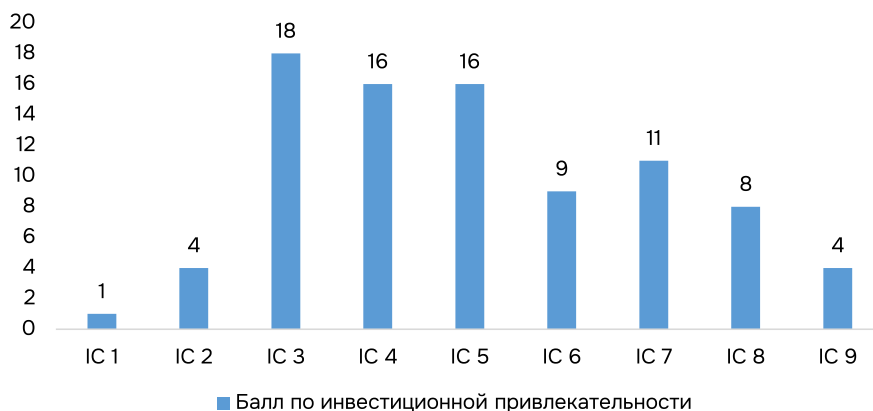


Рис. 2. Распределение регионов по группам инвестиционной привлекательности в 2023 году [10].

способность в перспективе среднего срока, должны учитывать основные тенденции повестки устойчивого развития. Эти тенденции связаны с технологическим прогрессом и цифровизацией, развитием с учетом низкого уровня углерода и фор-

мированием зеленой экономики, увеличением значения человеческого капитала и улучшением качества городской среды, а также неотложной необходимостью повышения качества и эффективности управления.

Библиографический список

1. Anopchenko T. Y., Taranova I. V., Podkolzina I. M. The role of financial security in the system of ensuring economic security of Russia // Bulletin of the Institute of Friendship of the Peoples of the Caucasus (Theory of economics and management of the national economy). Economic sciences. – 2020. – 4 (56).
2. Avtsinova A. A. Theoretical foundations of modernization for sustainable development of Russian regions // Journal U. Economy. Management. Finance. – 2023. – 3(33). – P. 30-37.
3. Bronza A. V. Modern challenges and prospects for sustainable development of regions: trends and priorities // Young scientist. – 2023. – P. 46-49.
4. Shailieva M. M. Modern approaches to assessing the sustainable development of regions in Russia: problems, trends, historical and practical aspects // Bulletin of MFUA. – 2022. – No. 3.
5. Shokhneh A. V., Taranova I. V., Kosobokova E. V. Regional readiness for strategic management of the service sector in the digital economy and sustainable development // Economics and entrepreneurship. – 2022. – 8(145). – P. 389-394.
6. Smeshko O. G. Sustainable development: the regional aspect of the global agenda // Economics and management. – 2020. – Vol. 26, no. 2. – P. 118-127.
7. Taranova I. V., Pryadko I. A. Conceptual foundations of financial stability management of organizations in the service sector of the region // Information problems and drivers of socio-economic development of society in the context of globalization : Collection of scientific articles of the International Scientific and practical Conference, Stavropol, September 26-27, 2020. – Stavropol : AGRUS Publishing House, 2020. – P. 613-617.
8. Taranova I. V., Shavrina Yu. O., Esymkhanova Z. K. Digitalization of marketing strategies in conditions of stabilization of financial stability of organizations in the service sector of the region // Moscow Economic Journal. – 2020. – No. 11. – P. 62.
9. Vasilyeva I. A., Morozova N. V. Basic constraints and criteria of sustainability in the context of the implementation of the digital strategy for the development of Russian regions // International Scientific Research Journal. – 2023. – 8 (134).
10. Voronina E. V., Ushakova E. V., Dmitrieva T. A. Features of the implementation of sustainable development strategies at the regional management level in the context of global challenges // Creative Economics. – 2023. – Vol. 17, no. 6. – P. 2061-2080.

МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 338.9 DOI: 10.14451/2.187.55

Устойчивое развитие как стратегический императив экономического роста субъектов малого и среднего предпринимательства

© 2024 Чепало Александр Сергеевич

Аспирант. Университет Синергия, Россия, Москва.

E-mail: chepaloalexandr@inbox.ru

© 2024 Потапова Ольга Николаевна

Доцент. Университет Синергия, Россия, Москва.

E-mail: opotapova@synergy.ru

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, драйверы роста МСП, цели устойчивого развития, стратегическая карта.

Важным драйвером роста российского малого и среднего предпринимательства в условиях нестабильности внешней бизнес-среды и обострения конкуренции выступает интеграция целей постоянного изменения и устойчивого роста в стратегию развития предприятия. Это позволит обеспечить его финансовую устойчивость и конкурентоспособность. В статье выявлена взаимосвязь экологической, социальной и экономической устойчивости малых предприятий. Определены направления реализации концепции устойчивого развития предприятий в практике малого предпринимательства. Обосновано, что внедрение принципов устойчивого развития обеспечит баланс между ростом экономических показателей и социальной ответственностью бизнеса. В статье рассмотрен алгоритм интеграции ЦУР в бизнес-модель МСП. Авторы считают, что практическое использование предложенной к реализации стратегической карты может рассматриваться как ключевой инструмент внедрения принципов устойчивого развития и служить основой определения ключевых показателей для оценки полученных результатов и степени достижения предприятием поставленных целей.

Введение

Внедрение целей устойчивого развития (ЦУР) в деятельность малых и средних предприятий является важным шагом в направлении формирования благоприятной бизнес-среды. Учитывая растущий интерес со стороны потребителей, инвесторов и государственных органов к устойчивым практикам, МСП, стремящиеся к ЦУР, мо-

гут ожидать не только экономических выгод, но и укрепления своей позиции на конкурентном рынке. Устойчивое развитие предприятий МСП становится неотъемлемым элементом стратегического управления, оказывая влияние на конкурентоспособность, уровень ответственности и лояльности со стороны общества. Внедрение ЦУР в деятельность МСП может обеспечить

экономическую выгоду в долгосрочной перспективе. Сокращение расходов на энергопотребление, оптимизация использования ресурсов и внедрение инноваций в производственные процессы приводят к повышению эффективности и снижению операционных издержек. Кроме того, устойчивость к изменениям в экологических и социальных условиях снижает риски, связанные с возможными штрафами, санкциями или потерей репутации.

Внедрение ЦУР также связано с повышением социальной ответственности предприятий. Все чаще потребители и инвесторы предпочитают продукты и услуги компаний, которые придерживаются принципов устойчивого развития. Создание рабочих мест, соблюдение норм социальной справедливости и внимание к общественным запросам формируют положительный имидж предприятия, что может привести к увеличению клиентской базы и привлечению дополнительных инвестиций.

Внедрение стимулирует разработку и использование инноваций в бизнес-процессах, в том числе связанных с производством и реализацией продукции. Разработка экологически и социально ответственных продуктов может стать источником конкурентных преимуществ и привлечь новых потребителей.

Степень разработанности проблемы

Взаимосвязь между экологической, социальной и экономической устойчивостью представляет собой сложный, но важный аспект для обеспечения устойчивого развития. Научные исследования в этой области не только расширяют понимание этой взаимосвязи, но и предоставляют основу для разработки эффективных стратегий, направленных на достижение устойчивого экономического развития. Интеграция целей экологической, социальной и экономической устойчивости может стать ключевым фактором формирования устойчивых экономических систем. Предприятия, стремящиеся к экономической устойчивости, должны внедрять меры, направленные на уменьшение негативного воздействия на окружающую среду, поддержание

социальной справедливости и обеспечение долгосрочной устойчивости в целом.

Экологическая устойчивость связана со способностью предприятия эффективно управлять ресурсами, минимизировать негативное воздействие на окружающую среду и поддерживать долгосрочное экологическое равновесие. Научные исследования подтверждают, что экологическая устойчивость оказывает прямое воздействие на экономическую стабильность. Внедрение эффективных методов использования ресурсов снижает расходы предприятий и способствует созданию новых экологически устойчивых производственных моделей, что в конечном итоге поддерживает экономический рост.

Социальная устойчивость охватывает аспекты, связанные с уровнем благосостояния, социальной справедливостью, равенством и участием граждан в принятии решений. Научные исследования подчеркивают, что социальная устойчивость является неотъемлемой частью экономической устойчивости. Устойчивое общество, в котором обеспечиваются равные возможности, социальная солидарность и уровень жизни, способствует стабильности трудового рынка и содействует улучшению качества человеческого капитала. Это благотворно сказывается на экономическом развитии, поскольку удовлетворенные и мотивированные работники способствуют повышению производительности и инноваций. Таким образом, вопросы взаимосвязи и взаимовлияния факторов устойчивого развития, а также их воздействия на деятельность предприятий широко обсуждаются в научных кругах. Среди авторов, исследующих вопросы устойчивого развития предприятий МСП необходимо отметить Никитина А. Ю., Головачевым А. С., Баврова А. С., Ерохина Е. В., Арошидзе А. А.

Никитиным А. Ю. раскрыты проблемы устойчивого развития интегрированных форм промышленных предприятий через призму триединой концепции, рассмотрены подходы к оценке потенциала устойчивого развития посредством рейтингов устойчивого развития, в разрезе от-

дельных направлений оценки. Показано, что именно интегрированные формы предприятий обладают повышенным потенциалом устойчивого развития в разрезе экономической, экологической и социальной составляющих. Показана важность направленности стратегии развития на устойчивое развитие в условиях современной неопределенности [9].

Имамвердиева М. И. отмечает, что устойчивое развитие предприятий – важное условие функционирования современных организаций, выступает элементом для реализации сильных сторон организации. Автором идентифицированы факторы, оказывающие влияние на формирование устойчивого развития предприятий, определены цели институциональных агентов в разрезе устойчивого развития предприятия [7].

Головочевым А. С. обоснована актуальность проблемы устойчивого развития предприятий. Особое внимание автор уделяет определению категории «устойчивое развитие предприятий» и категории «устойчивость» [5]. Астафьевой О. Е. рассмотрен новый подход к управлению развитием предприятий, ведущих свою деятельность в период цифровых трансформаций и экосистемного взаимодействия. В контексте внедрения концепции устойчивого развития, автор особое внимание уделяет категории экономической устойчивости, а также компонентам системы устойчивого развития, получаемым на экосистемном уровне взаимодействия [3].

Бавров А. С. в большей степени уделяет внимание влиянию институциональных факторов на внедрение ЦУР в деятельность МСП, в частности автор через применение метода эконометрического моделирования определяется степень влияния показателей, напрямую и косвенно связанных с осуществлением механизмов денежно-кредитной политики, на устойчивое развитие малого предпринимательства [4]. Ерохина Е. В. раскрыла влияние ограниченности располагаемых ресурсов на совершенствование методов управления ресурсным потенциалом с целью обеспечения возможности дальнейшего устойчивого развития. Автором показано влияние ресурсо-

сбережения на устойчивое развитие предприятия, а также сформулированы выводы о возможности и необходимости применения технологий ресурсосбережения с целью обеспечения принципов устойчивого развития [6].

Направления реализации концепции устойчивого развития предприятий

Устойчивое развитие предприятий зачастую отождествляется со стабильным развитием или рассматривается в качестве синонимов экономической, социальной, экологической устойчивости. Однако необходимо понимать, что устойчивость в его контексте целесообразно рассматривать как характеристику процесса и как свойство предприятия. В этой связи особое значение приобретают составляющие устойчивого развития, виды устойчивости как его детерминанты [2]. Устойчивое развитие в аспекте деятельности организации – важный компонент становления и интеграции ключевых элементов функционирования современного предприятия. Сложность и многогранность данной категории состоит в многообразии подходов и способов идентификации ключевых элементов [11].

Таким образом, в результате исследования различных подходов относительно направлений реализации концепции устойчивого развития предприятий можно выделить следующие:

1. Экономическая устойчивость.
 - Повышение операционной устойчивости.
 - Повышение финансовой устойчивости.
 - Цифровая трансформация.
2. Социальная устойчивость.
 - Повышение производительности.
 - Повышение безопасности труда, обеспечение гарантий работникам.
 - Повышение удовлетворенности трудом.
3. Экологическая устойчивость.
 - Повышение ресурсосбережения.
 - Повышение энергоэффективности.
 - Снижение отходов производства.

Отличительной особенностью инструментов реализации концептуального подхода устойчивого развития предприятий является то, что приме-

нение одного и того же инструмента оказывает влияние на одновременное развитие нескольких направлений устойчивого развития предприятия. Так, например, применение инновационных продуктов не только оказывает минимальное влияние на окружающую среду и повышает экономическую эффективность предприятия, рост квалификации также повышает экономическую устойчивость предприятия и реализует мероприятия по социальной ответственности за счет положительного эффекта на уровень образования населения.

Современные предприятия МСП все чаще признают, что интеграция принципов устойчивости в стратегию бизнеса не только соответствует ожиданиям общества, но и способствует повышению конкурентоспособности. Разработка и внедрение экологически чистых технологий, энергосберегающих решений и улучшение производственных процессов играют важную роль в уменьшении негативного воздействия на окружающую среду. Предприятия МСП активно стремятся к сотрудничеству с партнерами, разделяющими аналогичные ценности и подходы к устойчивости, чтобы обеспечить качество и этичность продукции или услуг.

Интеграция устойчивости в бизнес-стратегию предприятия приносит существенные выгоды. Во-первых, это позволяет предприятию адаптироваться к меняющимся условиям рынка, включая изменения потребительских предпочтений и регулирования. Во-вторых, устойчивость привлекает инвесторов, которые больше оценивают социальную и экологическую ответственность бизнеса. Наконец, интеграция принципов устойчивости способствует сокращению рисков, связанных с негативными воздействиями на окружающую среду или социальные конфликты. Алгоритм интеграции ЦУР в бизнес модель МСП:

1. Определение стратегических целей устойчивого развития.
2. Определение приоритетных областей влияния МОП на ЦУР.
3. Определение взаимосвязи ЦУР, целей и задач деятельности МСП.

4. Формулирование SMART-целей стратегии МСП.
5. Определение ответственных и сроков.
6. Оценка рисков и ресурсов.
7. Мониторинг и оценка степени достижения SMART-целей.
8. Формирование и публикация нефинансовой отчетности.

Определение стратегических целей устойчивого развития включает аспекты экологической устойчивости, социальной ответственности, эффективного управления ресурсами и другие факторы, связанные с устойчивым развитием. Цели устойчивого развития должны быть тесно связаны с общими стратегическими целями бизнеса. Они должны стать частью общей культуры компании. Далее на втором этапе на основе анализа текущего состояния бизнеса и окружающей среды необходимо определить приоритетных областей деятельности, релевантных для достижения интегрированных целей устойчивого развития. Четвертый этап интеграции ЦУР в бизнес модель предприятия предполагает формулирование SMART-целей, то есть конкретных, измеримых, релевантных и ограниченных по времени целей развития бизнеса с учетом ЦУР.

Немаловажным аспектом процесса интеграции ЦУР в бизнес-стратегию предприятия выступает оценка рисков, мониторинг и оценка достигнутых результатов. Заключительным этапом интеграции ЦУР в бизнес модель компании выступает формирование и публикация нефинансовой отчетности, отражающей направления влияния компании на устойчивое развитие, степень достижения целей устойчивого развития, а также риски и направления их снижения.

С целью реализации указанного алгоритма внедрения ЦУР в бизнес-модель предприятия, можно предложить стратегическую карту интеграции ЦУР в деятельность предприятий МСП (рис. 1).

Стратегическая карта устойчивого развития выступает ключевым инструментом внедрения принципов устойчивого развития и определения

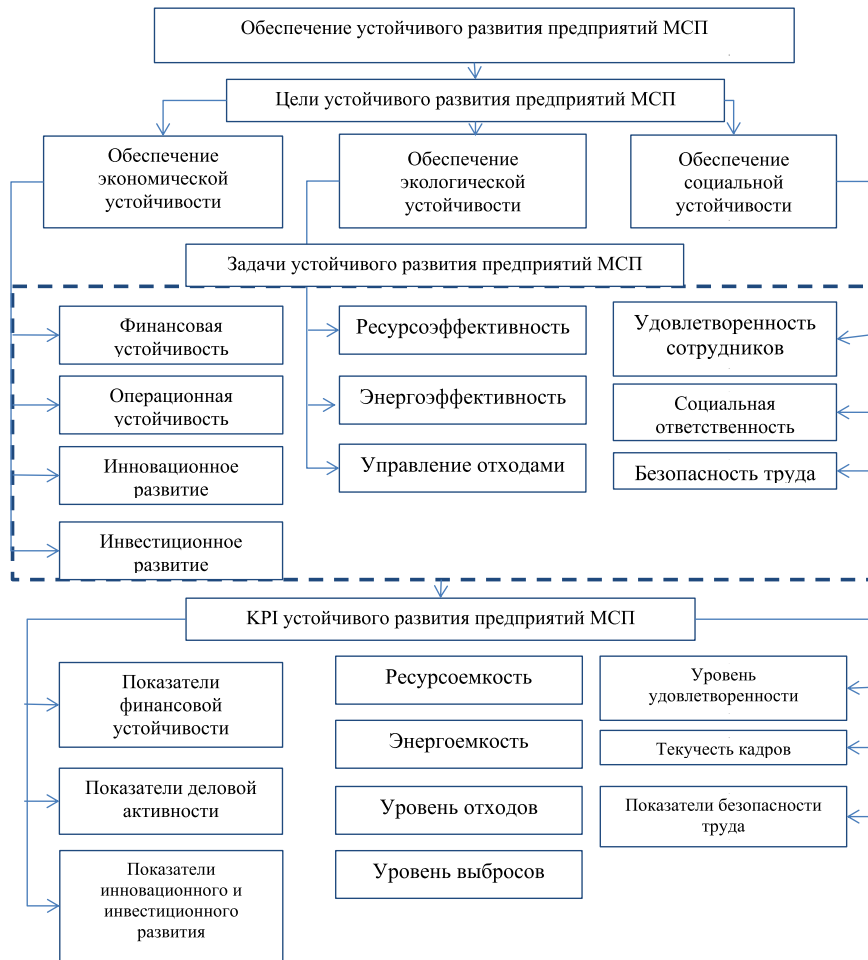


Рис. 1. Стратегическая карта интеграции ЦУР в деятельность предприятий МСП.

ключевых показателей для оценки результатов. Систематизация ключевых показателей позволит предприятию эффективнее достигать своих устойчивых целей.

Деятельность предприятий МСП в области обеспечения экологической устойчивости должна быть направлена на уменьшение воздействия на окружающую среду, повышение энергоэффективности, использование более чистых технологий, инвестиций в новые устойчивые технологии и процессы.

Обеспечение социальной устойчивости направлено на улучшение условий труда, уменьшение гендерного неравенства, внедрение программ социальной ответственности, обучение и развитие сотрудников. Социальная устойчивость предприятий малого и среднего бизнеса означает, что они берут на себя ответственность за

социальные аспекты своей деятельности, влияя на благосостояние общества и удовлетворение потребностей своих сотрудников, клиентов и общества в целом. Цели и задачи в области социальной устойчивости включают в себя ряд направлений, которые способствуют улучшению социального климата и качества жизни, в том числе создание благоприятного рабочего окружения, обеспечение безопасности и комфортных условий труда для сотрудников, способствующих их физическому и эмоциональному благополучию, продвижение принципов равенства в рабочей среде, создание равных возможностей для всех сотрудников, развитие системы образования и обучения, а также участия в благотворительных проектах и социальных инициативах, направленных на улучшение качества жизни в местных сообществах.

Соблюдение принципов социальной устойчивости в деятельности предприятий МСП способствует созданию положительного образа компании, улучшению ее отношений с сотрудниками и сообществом, а также повышению конкурентоспособности на рынке.

Экономическая устойчивость для малых и средних предприятий (МСП) является важным аспектом, который взаимосвязан с экологической и социальной устойчивостью. Экономическая устойчивость является основой для развития МСП. Подтверждению роста экономических показателей в результате внедрения концепции устойчивого развития представлено в работах Рыхниковой Н. А. [10], Коровина Е. А. [1], Кармова Б. З. [8],

Эффективное финансовое управление, обеспечение прибыльности и управление рисками позволяют предприятию стабильно функционировать и создавать условия для будущего роста. Устойчивость в экономическом плане обеспечивает финансовые ресурсы для внедрения экологически и социально ответственных практик, также позволяет МСП активнее включаться в инновации и разработку новых, более устойчивых технологий.

Цели и задачи обеспечения экономической устойчивости предприятий малого и среднего бизнеса могут варьироваться в зависимости от конкретной отрасли, стратегии предприятия и внешних экономических условий. Однако, общие цели и задачи включают:

- обеспечение стабильного и устойчивого роста прибыли, что позволяет предприятию инвестировать в развитие, обновление технологий и увеличение конкурентоспособности;
- создание финансового резерва, который может быть использован для сглаживания колебаний в экономической активности и обеспечения устойчивости в периоды кризисов;
- оптимизация использования ресурсов, управление оборотными средствами и заемными финансовыми ресурсами;
- разработка и внедрение новых продуктов или

услуг, расширение рынков сбыта, диверсификация бизнеса для создания дополнительных источников дохода и уменьшения зависимости от конкретных рынков;

- оптимизация производственных и бизнес-процессов, снижение затрат, повышение производительности труда, что приводит к увеличению рентабельности предприятия.

Основными инструментами обеспечения экономической устойчивости предприятий МСП выступают:

- финансовое планирование: разработка долгосрочных и краткосрочных финансовых планов, включая бюджетирование и прогнозирование, для обеспечения эффективного управления ресурсами;
- эффективное управление затратами: анализ и оптимизация затрат, включая затраты на сырье, труд, энергию и другие ресурсы, с целью снижения издержек производства и улучшения конкурентоспособности;
- установление системы внутреннего финансового контроля и управления рисками;
- улучшение системы управления качеством;
- внедрение инноваций и современных технологии для повышения эффективности производства и создания конкурентных преимуществ.

Обеспечение экономической устойчивости – это комплексный подход, который включает в себя финансовое управление, стратегическое планирование, управление рисками и развитие бизнес-процессов. Комбинированный подход к достижению целей и выполнению задач позволяет предприятиям МСП успешно справляться с вызовами нестабильной экономической среды. Внедрение ЦУР стимулирует разработку и использование инноваций в бизнес-процессах, в том числе связанных с производством и реализацией продукции.

Заключение

В результате проведенного исследования выявлено, что внедрение принципов устойчивого развития в бизнес-модель предприятий МСП позволит обеспечить улучшение финансовых

показателей, оптимизации производственных процессов и сокращение затрат на ресурсы, что позволит снизить общие расходы предприятия. Внедрение принципов социальной устойчивости способствует улучшению отношений с сотрудниками и созданию благоприятного рабочего окружения, повышению квалификации со-

трудников и уровню удовлетворенности трудом. Внедрение принципов устойчивого развития обеспечит положительное воздействие на деятельность предприятия, способствуя балансу между экономической прибылью, социальной ответственностью и экологической устойчивостью.

Библиографический список

1. Актуальные проблемы предприятий малого и среднего бизнеса в период пандемии / О. В. Тахумова [и др.] // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – 40(2). – С. 282–286.
2. Арошидзе А. А. Устойчивое развитие предприятий: экологическая составляющая // Финансовая экономика. – 2020. – № 6. – С. 229–232.
3. Астафьева О. Е. Управление развитием промышленных предприятий при экосистемном взаимодействии // Вестник университета. – 2021. – № 11. – С. 53–57. – DOI: [10.26425/1816-4277-2021-11-53-57](https://doi.org/10.26425/1816-4277-2021-11-53-57).
4. Баврова О. С. Исследование влияния изменчивости кредитной политики на устойчивое развитие предприятий малого и микро-бизнеса // Вектор экономики. – 2019. – 12(42). – С. 96.
5. Головачев А. С., Шинкевич Н. В., Юрова Н. В. Устойчивое развитие предприятий Республики Беларусь по критерию повышения уровня профессионализма персонала и производительности совокупного труда // Экономика. Управление. Инновации. – 2019. – 2(6). – С. 3–10.
6. Ерохина Е. В., Алютин Д. С. Влияние ресурсосбережения на устойчивое развитие предприятий лесной промышленности // Kant. – 2019. – 4(33). – С. 65–68.
7. Имамвердиева М. И. Система факторов формирования устойчивого развития промышленных предприятий // Креативная экономика. – 2021. – Т. 15, № 8. – С. 3283–3294. – DOI: [10.18334/ce.15.8.113143](https://doi.org/10.18334/ce.15.8.113143).
8. Кармова Б. З., Шидова Л. Х. Развитие малого и среднего бизнеса в условиях экономической нестабильности // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – 1–2(83). – С. 32–37. – DOI: [10.24412/2411-0450-2022-1-283-32-37](https://doi.org/10.24412/2411-0450-2022-1-283-32-37).
9. Никитин А. Ю. Устойчивое развитие интегрированных форм промышленных предприятий в условиях неопределенности // Учет и статистика. – 2021. – 2(62). – С. 91–100. – DOI: [10.54220/1994-0874.2021.62.2.010](https://doi.org/10.54220/1994-0874.2021.62.2.010).
10. Рыхтикова Н. А. Проекты устойчивого развития как основа финансовой эффективности малых и средних торговых организаций // Актуальные проблемы развития экономики и управления в условиях новой реальности : Материалы Всероссийской (национальной) научно-практической конференции, Москва, 22 февраля 2023 года. – М. : Московский университет им. С. Ю. Витте, 2023. – С. 455–466.
11. Хадасевич Н. Р., Имамвердиева М. И. Трудовой потенциал и его влияние на устойчивое развитие промышленных предприятий // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 3, 2(122). – С. 59–64. – DOI: [10.36871/ek.up.p.r.2022.02.03.008](https://doi.org/10.36871/ek.up.p.r.2022.02.03.008).

ECONOMIC AND LAW ISSUES

Nº1 (187)
2024

Editorial Council:

A. P. Torshin – Candidate of Law, Deputy Chairman – State Secretary of the Bank of Russia, Chairman of the Editorial Board of the Journal “Economic and Law Issues”

E. M. Ashmarina – Doctor of Law, Professor, Head of the Department of Legal Support of Economic Activity of the Russian State University of Justice, Editor-in-Chief of the Journal “Economic and Law Issues”

A. G. Lisitsyn-Svetlanov – Doctor of Law, Professor, Academician of the Russian Academy of Sciences, Institute of State and Law of the Russian Academy of Sciences

V. N. Viktorov – Doctor of Economics, Professor, Head of the Center for Special Programs at St. Petersburg Mining University

Yu. V. Golik – Doctor of Law, Professor of the Department of Criminal Law and Criminology of the Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation

S. N. Silvestrov – Doctor of Economics, Professor, Academician of the Russian Academy of Natural Sciences, Director of the Economic Policy Institute and the problems of economic security, Professor of the Department of World Economy and World Finance of the Financial University under the Government of the Russian Federation

A. A. Liverovsky – Doctor of Law, Professor at the Department of Constitutional and Administrative Law of the National Research University Higher School of Economics in St. Petersburg

The journal is included in the list of the Higher Accreditation Committee of The Ministry of Education and Science of Russia of the leading scientific journals and publications issued in the Russian Federation, where the main scientific results of the scientific theses for the degrees of Doctor and Candidate of Science can be found

Founder: LLC “Economic Sciences”

Address: 125057, Moscow, Chapaevskii per. 3-775

E-mail: info@law-journal.ru

WWW: <http://law-journal.ru>

Tel.: +7(995)4844669

The Certificate of registration of mass media:

ПИ № ФС 77-31419 from 06.03.2008

Subscription index 70180

ISSN 2072-5574

Issue date 01.01.2024

Format 60×84/8, printed signatures 9.77

500 copies

Printed by “24 Print” Ltd

Editorial Board:

E. M. Ashmarina – Doctor of Law, Professor, Head of the Department of Legal Support of Economic Activity of the Russian State University of Justice, Editor-in-Chief of the Journal “Economic and Law Issues”

O. Yu. Bakaeva – Doctor of Law, Professor of the Department of Financial, Banking and Customs Law of the Saratov State Law Academy

V. V. Bolgova – Doctor of Law, Professor, First Vice-Rector for Academic and Educational Work, Head of the Department of Theory and Philosophy of Law, Samara State University of Economics

A. A. Pavlushina – Doctor of Law, Professor

S. A. Makhosheva – Doctor of Economics, Professor, Head of the Department “Regional Management” of the Institute of Informatics and the problems of regional management of the Kabardino-Balkarian Scientific Center of the Russian Academy of Sciences

V. V. Simonov – Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Church History, Moscow State University named after M. Lomonosov

I. A. Shulyatyev – PhD in Law, Senior Lecturer at the Department of International and European Law, Institute of Legislation and Comparative Law under the Government of the Russian Federation

A. A. Alekseev – Doctor of Economics, Professor, Director of the Center for Innovative Development, Professor of the Department of Enterprise Economics and Production Management, St. Petersburg State University of Economics

V. P. Ponka – Doctor of Law, Professor of the Department of Civil Law, Process and Private International Law of the Peoples' Friendship University of Russia

M. F. Gus'kova – Doctor of Economics, Professor at the Institute of Paths, Construction and Structures of the Russian University of Transport (MIIT)

P. V. Pavlov – Doctor of Economics, Doctor of Law, Associate Professor, Director of the Institute of Management in Economic, Ecological and Social Systems of the Southern Federal University

R. I. Khansevyarov – Doctor of Economics, Professor of Samara State University of Economics

Chief Editor:

E. M. Ashmarina – Doctor of Law, Professor

CONTENTS

PUBLIC LAW (STATE LAW) SCIENCES 66

- Ivanova T. M., Fastova M. A., Khramova T. M.** The role of pre-university in the formation of the contingent of higher educational institutions: trends and development prospects 67
- Krivenkov A. D., Kazankova T. N.** Current possibilities of using artificial intelligence in law..... 69
- Parfentsev K. A.** Banking regulation of small and medium-sized businesses under sanctions pressure 72
- Shchukina T. V., Zabaykalov A. P.** Some problematic issues of cryptocurrency circulation in the Russian Federation 74
- Shaikhanov S. B.** The types of corporate liability 75

REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY 77

- Vasyanina E. L.** Liability as a way to regulate the financial system of the state..... 78
- Novoseltseva A. P., Mikhaylichenko N. A., Taranova I. V.** Sustainable development of regional socio-economic systems in modern conditions..... 80

MANAGEMENT 82

- Chepalo A. S., Potapova O. N.** Sustainable development as a strategic imperative for the economic growth of small and medium-sized businesses 83

PUBLIC LAW (STATE LAW) SCIENCES

The role of pre-university in the formation of the contingent of higher educational institutions: trends and development prospects

© 2024 **Ivanova Tatyana Mikhailovna**

Senior lecturer at the Department of Theory of Law, International Law and Comparative Law Department of Theory of Law, Head of the Interregional Center for Mediation and Legal Education. Astrakhan State University named after V. N. Tatishcheva, Astrakhan; Interregional Center for Mediation and Legal Education of the Astrakhan College of Computer Science.
E-mail: krohmalt@mail.ru

© 2024 **Fastova Marina Andreevna**

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Civil Law and Legal Regulation of Innovation Activities, Head of the Department of Legal Regulation in the Field of Integral Ecology. Astrakhan State University named after V. N. Tatishcheva, Astrakhan, Russian State Social University, Moscow.
E-mail: romanenkoma82@mail.ru

© 2024 **Khramova Tatiana Mikhailovna**

Deputy Director, Candidate of Economic Sciences. Astrakhan College of Computer Technology, Astrakhan.
E-mail: khramova-tm@akvt.ru

This article is devoted to the actual aspects of career guidance measures, which fit into the concept of predisposition.

Correct, meaningful, clear choice of future profession, informed and successful development of educational programs - these are the key vectors of development of this direction.

The strategy should include not only profile training courses, but also objective, point-by-point testing, contributing to the further development of an individual educational trajectory, which is the basis of the modularity of the educational process.

All actions and development of the program of previsionary should have signs of complexity and systematization, meet the challenges of modern public life.

Keywords: *education, trajectory, modularity, pre-university, vocational orientation work, management, program, student, applicant, higher educational institution.*

References

1. *Bolvachev A. I., Kushnarev K. A.* Empirical model of pre-university // Open education. – 2022. – No. 3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/empiricheskaya-model-preduniversariya>.
2. *Fetisov A. S., Biryukova N. V.* Formation of health conservation among students in pre-university school: identification of risk factors in the distribution of budget time // Humanitarian sciences. – 2020. – 4 (52). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-zdoroviesberezheniya-uchaschihsya-v-preduniversarii-opredelenie-faktorov-riska-v-raspredelenii-byudzhethnogo-vremeni> (visited on 02/05/2024).
3. *Kamenskaya I. B.* Project and research activities of high school students: communicative and cognitive aspect of pre-university // Problems of modern teacher education. – 2023. – No. 79–2.
4. Letter of the Ministry of Education of the Russian Federation dated June 1, 2023 N AB-2324/05 “On the implementation of the Unified Model of Vocational Guidance” / Information, legal portal GARANT.RU. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/406995316> (visited on 02/05/2024).
5. What is pre-university and how does it help you enter a university? / Apply Online. – URL: <https://postupi.online/journal/postuplenie-v-vuz/cto-takoe-preduniversariy-i-kak-on-pomogaet-postupit-v-vuz> (visited on 02/05/2024).

Current possibilities of using artificial intelligence in law

© 2024 **Krivenkov Alexey Dmitrievich**

Postgraduate student. Samara State University of Economics.

E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

© 2024 **Kazankova Tatiana Nikolaevna**

Docent, Candidate of Pedagogical Sciences Samara State University of Economics.

E-mail: tatianaok78@yandex.ru

To date, artificial intelligence technologies (hereinafter AI) are being implemented everywhere by companies in various fields. The legal sphere will also soon be seriously changed in this regard, which will make it possible to evaluate in a different way the common methods by which documentation is analyzed, risks are assessed, contracts are prepared, and the like.

In the modern world, the volume of legal information is growing exponentially, and lawyers are faced with the need to process a huge amount of data, conduct research and analyze legal precedents. In this context, the use of artificial intelligence in law offers new opportunities for the effective and accurate performance of these tasks.

Therefore, the study of the role and influence of artificial intelligence in law is extremely relevant. The widespread introduction of artificial intelligence technologies makes it possible to automate routine work and reduce the burden on employees.

Jurisprudence is no exception – there are many examples of optimization of individual tasks in the activity of a lawyer. The article examines the creation and implementation of AI in the legal sphere, taking into account how digital technologies are currently developed. Services and projects that allow lawyers to use AI in the implementation of activities will be particularly considered here. The conclusion is made about the prospects of using AI, together with digital technologies in jurisprudence.

The purpose of the presented article is to characterize the concept and essence of AI, which is used at a given time in the legal field and to identify potential risks and threats whose appearance will force the implementation of these systems in jurisprudence.

Keywords: *artificial intelligence, innovations, legal sphere, judicial-claim activity, automation, jurisprudence, risks of modernity, threats of modernity, informatization, high technologies.*

References

1. *Berezhnoj N. I., Borodaenko N. V.* The use of artificial intelligence in jurisprudence // Problems of scientific thought. – 2023. – No. 4. – P. 21–23.
2. *Eremenko K. V.* Artificial Intelligence in Law: Pressures and Challenges of Transformation // IX Student Legal Forum “The paradigm of law at the present stage of social development: from theory to practice” : Collection of forum articles. In 4 volumes, Moscow, November 10–12, 2022. Under the general editorship of A. V. Sladkova. Volume 4. – Moscow : Moskovskij gosudarstvenny’j juridicheskij universitet imeni O. E. Kutafina (MGYUA), 2023. – P. 346–349.
3. *Fedotova E. G.* Prospects for the introduction of artificial intelligence technologies into jurisprudence // Prospects for the development of science in the modern world : Collection of scientific articles based on the materials of the X International Scientific and Practical Conference, Ufa, December 13, 2022. Part 2. – Ufa : Vestnik nauki, 2022. – P. 103–108.
4. *Ganczova A. V.* Prospects for the implementation of artificial intelligence in jurisprudence // Russia in the global world : Materials of the II All-Russian Scientific and Practical Conference of Young Scientists, dedicated to the Decade of Science and Technology in the Russian Federation, Tver, December 09, 2022 / ed. by N. V. Novikova, N. V. Kostyukovich. – Tver’ : Tverskoj gosudarstvenny’j universitet, 2023. – P. 220–224.
5. *Ilyaxina A. A.* The role of artificial intelligence technologies in jurisprudence // Scientific vector: Collection of scientific papers. Issue 9. – Rostov-na-Donu : Rostovskij gosudarstvenny’j e’konomicheskij universitet «RINX», 2023. – P. 236–239.
6. *Karev D. A., Tursunova R. R.* Artificial intelligence in jurisprudence. Advantages and disadvantages // Economy and society: development prospects : collection of reports of the VII All-Russian Scientific and Practical Conference, Syzran, May 22, 2023. – Kirov : Mezhhregional’ny’j cenztr innovacziorny’x texnologij v obrazovanii, 2023. – P. 84–87.
7. *Korshunova P. A., Galyautdinov I. I.* Artificial intelligence in jurisprudence // Baikal science: ideas, innovations, investments : Collection of articles based on the materials of the All-Russian scientific and practical conference, Irkutsk, November 10, 2022. Volume Part 2. – Irkutsk : Irkutskij naczional’ny’j issledovatel’skij texnicheskij universitet, 2022. – P. 208–210.
8. *Kropachev S. Y., Kry’gin S. V., Mironov N. A.* Prospects and problems of implementing artificial intelligence technologies in jurisprudence // State and law in a changing world: problems and prospects for digitalization of the legal environment: Proceedings of the VIII International Scientific and Practical Conference, Nizhny Novgorod, March 24, 2022. – Nizhny Novgorod : Avtor, 2023. – P. 368–377.
9. *Nasrutdinova R. D.* Artificial intelligence in jurisprudence // Challenges of globalization and the development of digital society in the new reality : collection of materials of the VIII International Scientific and Practical Conference, Moscow, May 22, 2023. – Maxachkala : ALEF, 2023. – P. 130–134.
10. *Romanova K. A.* Artificial intelligence technologies in jurisprudence // Current problems of law enforcement and management at the present stage of development of society : Collection of articles based on the materials of the IV National Correspondence Scientific and Practical Conference, Stavropol, December 17, 2021. – Stavropol’ : Fabula, 2022. – P. 523–527.
11. *Sayapina T. S.* Global trends in the use of artificial intelligence in the field of jurisprudence // Current problems of economic development and management in modern conditions : Collection of materials of the V International Scientific and Practical Conference, Moscow, November 23, 2022. – Moscow : Moskovskij e’konomicheskij institut, 2022. – P. 140–146.
12. *Sekletova N. N., Tuchkova A. S., Antonyan E. A.* Application of artificial intelligence in jurisprudence // Current problems of computer science, radio engineering and communications : materials of the XXX Russian Scientific and Technical Conference, Samara, February 28 – March 3, 2023. – Samara : Povolzhskij gosudarstvenny’j universitet telekommunikaczij i informatiki, 2023. – P. 279–280.
13. *Tleugalieva D. A., Kitaeva A. V.* Artificial intelligence in jurisprudence: risks of implementation // Problems and prospects for the development of the Russian penal system at the present stage : materials of the All-Russian scientific conference of students and young scientists with international participation, Samara,

April 22, 2022. Part 3. – Samara : Samarskij yuridicheskij institut Federal'noj sluzhby' ispolneniya nakazanij, 2022. – P. 152-155.

14. *Tlizamova T. K.* Artificial intelligence in jurisprudence // Scientific support of the agro-industrial complex : Collection of articles based on the materials of the 78th scientific and practical conference of students based on the results of research work for 2022. In 3 parts, Krasnodar, March 01-31, 2023. Part 3. – Krasnodar : Kubanskij gosudarstvenny'j agrarny'j universitet imeni I. T. Trubilina, 2023. – P. 398-400.
15. *Umixina E. G.* Artificial intelligence in the field of jurisprudence: risks and threats of our time // Digital technologies and law : Collection of scientific papers of the I International Scientific and Practical Conference. In 6 volumes, Kazan, September 23, 2022. Volume 5 / ed. by I. R. Begishev. – Kazan' : Poznanie, 2022. – P. 295-304.

Banking regulation of small and medium-sized businesses under sanctions pressure

© 2024 **Parfentsev Konstantin Alekseevich**

Postgraduate student of the faculty of administrative law and procedure. Moscow State Law University O. E. Kutafin.

E-mail: costasparfen@mail.ru

This article deals with the features of banking regulation of small and medium-sized businesses under sanctions pressure. The tenth package of sanctions has already been introduced against the Russian Federation. The sanctions pressure has negatively affected the real sector of the economy, the service sector, and the financial sector of the state. The economy, with the assistance of administrative and legal mechanisms, should develop optimal measures to smooth out negative economic effects.

A special place is given to the role of the Central Bank of the Russian Federation as a mega-regulator that develops a unified policy aimed at supporting SMEs. The basis of legal regulation in the field of banking regulation of small and medium-sized businesses are acts of the Central Bank of the Russian Federation. The article analyzes in detail both regulatory acts of the Central Bank of the Russian Federation and acts of a programmatic (targeted) nature. Special attention is paid to the program (target) acts of the Bank of Russia – the “Roadmaps of the Bank of Russia for the development of financing of small and medium-sized businesses”, as well as reports on the implementation of the provisions of the Roadmaps.

The article examines the functions and powers of the Government of the Russian Federation and the Bank of Russia, the implementation of which, directly or indirectly, can positively affect the activities of small and medium-sized businesses in the conditions of increasing sanctions pressure. In addition, this article attempts to determine the specifics of the legal status of JSC “Corporation ‘SME’ ”. The programs of JSC “Corporation ‘SME’ ” have proven their effectiveness in combating the consequences of sanctions for the Russian economy. The article clearly demonstrates the procedure for effective interaction between government agencies and JSC “Corporation ‘SME’ ” in order to achieve maximum synergetic effect.

Keywords: *administrative law regulation, sectoral management, public regulation, sectors of the economy, sanctions, sanctions pressure, government programs, lending programs, credit holidays, loan restructuring, concessional loans, Roadmap, The Central Bank of Russian Federation, JSC “Corporation ‘SME’ ”, microfinance organizations, credit cooperatives.*

References

1. Andreev V. K. Corporation for the Development of Small Medium Enterprises as a Development Institute // Current problems of Russian law. – 2016. – No. 2. – P. 119–128.
2. Bank of Russia Instruction No. 169-I dated October 26, 2015 “On the procedure for licensing exchanges and trading systems by the Bank of Russia and the procedure for maintaining a register of licenses”.
3. Decree of the Government of the Russian Federation dated 09/06/2022 No. 1570 “On approval of the Rules for the provision of subsidies from the federal budget to Russian credit organizations to compensate for lost income on loans issued to Russian organizations and (or) individual entrepreneurs for the purchase of real estate for the purpose of carrying out activities in the industrial sector » / NW RF. 09/12/2022 No. 37. Art. 6363.
4. Decree of the Government of the Russian Federation dated March 10, 2022 No. 337 “On approval of the list of industries in which the borrower specified in Part 1 of Article 7 of the Federal Law “On Amendments to the Federal Law “On the Central Bank of the Russian Federation (Bank of Russia)” and certain legislative acts of the Russian Federation regarding the specifics of changing the terms of a credit agreement, loan agreement” and on the recognition as invalid of certain provisions of certain acts of the Government of the Russian Federation”. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203110015> (visited on 02/13/2024).
5. Decree of the Government of the Russian Federation dated March 31, 2022 No. 534 “On amendments to Decree of the Government of the Russian Federation dated April 30, 2020 No. 629”.
6. Directive of the Bank of Russia dated March 3, 2022 No. 6081-U “On the procedure for preparing official clarifications of the Bank of Russia”.
7. Directive of the Bank of Russia dated November 22, 2016 No. 4210-U “On the specifics of monitoring payments for state defense orders” / Bulletin of the Bank of Russia No. 22. 02/22/2017.
8. Federal Law of 04/03/2020 No. 106-FZ “On Amendments to the Federal Law “On the Central Bank of the Russian Federation (Bank of Russia)” and certain legislative acts of the Russian Federation regarding the specifics of changing the terms of a credit agreement, loan agreement”. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202004030061> (visited on 02/13/2024).
9. Federal Law of July 10, 2002 No. 86-FZ “On the Central Bank of the Russian Federation (Bank of Russia)”.
10. Federal Law of October 20, 2022 No. 406-FZ “On Amendments to Certain Legislative Acts of the Russian Federation”.
11. Information letter on the restructuring of loans (loans) to individuals and SMEs dated October 22, 2021 No. IN-06-59/83. – URL: <https://cbr.ru/Crosscut/LawActs/File/5729> (visited on 02/13/2024).
12. My business: Current preferential lending programs. – URL: <https://мойбизнес.рф/anticrisis/antikrizisnye-programmy-lgotnogo-kreditovaniya-osp-ot-banka-rossii> (visited on 02/13/2024).
13. Official website of the Bank of Russia: Support for small and medium-sized businesses. – URL: <https://www.cbr.ru/develop/msp/> (visited on 02/13/2024).
14. Press release of the Bank of Russia “Measures of the Bank of Russia to support credit institutions. – URL: https://www.cbr.ru/press/pr/?file=28022022_093323BANK_SECTOR28022022_073632.htm (visited on 02/13/2024).
15. Program to stimulate lending to small and medium-sized businesses approved. by decision of the Board of Directors of SME Corporation JSC on March 15, 2022, minutes No. 131 (as amended and supplemented). – URL: https://corpmsp.ru/upload/iblock/e9e/hcf63faseh07glr71sd2cmqcfpwb0aq/Programma-stimulirovaniya-kreditovaniya-red.-16.11.2022_.pdf (visited on 02/13/2024).
16. Report on the implementation of the Bank of Russia Roadmap for the development of financing for SMEs for the period 2021-2022. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/131566/inf_note_jan_1521.pdf (visited on 02/13/2024).
17. Road map of the Bank of Russia for the development of financing of small and medium-sized businesses for the period 2021-2022. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/118380/Road_Map_development_2021-22.pdf (visited on 02/13/2024).

18. Roadmap of the Bank of Russia for the development of financing of small and medium-sized businesses for 2023-2024. – URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/144001/Road_Map_development_2023-24.pdf (visited on 02/13/2024).

Some problematic issues of cryptocurrency circulation in the Russian Federation

© 2024 **Shchukina Tatiana Vladimirovna**

Head of the Department of Applied Law, Doctor of Law, Associate Professor. Institute of State and Law of the Russian Academy of Sciences.

E-mail: cshukina_t@mirea.ru

© 2024 **Zabaykalov Andrey Pavlovich**

Associate Professor of the Department of Applied Law, PhD in Law, Associate Professor.

MIREA-Russian Technological University.

E-mail: zabaykalov@mail.ru

In the Russian Federation, since 2020, the cryptocurrency has a legally established legal status. However, the regulation of the circulation of cryptocurrencies is extremely fragmentary. In this regard, many aspects remain outside the scope of the instructions of the legislator. The article discusses a number of them: inheritance of cryptocurrencies, taxation of cryptocurrency transactions, recognition of mining as a type of entrepreneurial activity. Options for solving emerging issues are proposed. As a result, it is stated that these problems need special legal regulation, in the absence of which the rights and legitimate interests of the participants in the relationship may be violated. The results of the study can be used in practical activities, as well as to improve the regulatory and organizational support for the turnover of cryptocurrencies.

Keywords: *cryptocurrency, mining, taxation of cryptocurrencies, inheritance of cryptocurrencies, entrepreneurship, digital currency.*

References

1. A. A. Mamaeva K. A. Minnullina E. P. T. Succession of digital currency: protecting the interests of heirs // Inheritance law. – 2021. – No. 4. – P. 24–26.
2. Bill No. 127303-8 “On mining in the Russian Federation”. – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/127303-8> (visited on 04/01/2023).

3. Bill No. 237585-8 “On amendments to the Federal Law “On digital financial assets, digital currency and on amendments to certain legislative acts of the Russian Federation” (in terms of establishing legal regulation of mining activities). – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/237585-8> (visited on 04/01/2023).
4. Bill No. 373645-7 “On the system of distributed national mining”. – URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/373645-7> (visited on 04/01/2023).
5. *CHereshneva I. A.* On the issue of legal qualification of mining // Law and politics. – 2019. – No. 9. – P. 48–55.
6. *Kochergin D. A., Pokrovskaya N. V.* International experience in taxation of crypto assets // Economic Journal of the Higher School of Economics. – 2020. – Vol. 24, no. 1. – P. 53–84.
7. *Kochergin D. A., Pokrovskaya N. V., Dostov V. L.* Tax regulation of circulation of virtual currencies: experience of foreign countries and prospects for Russia // Bulletin of St. Petersburg University. Economy. – 2020. – Vol. 36, no. 1. – P. 49–76.
8. *SHauro I. G.* Regulation of cryptocurrency in the Russian Federation: some theoretical and legal aspects // Economics and Law Issues. – 2022. – No. 165. – P. 28–32.
9. *Tueshova E. S.* On the issue of inheritance of digital currencies // Prologue: Journal of Law. – 2023. – 1(37). – P. 54–61.

The types of corporate liability

© 2024 **Shaikhanov Serik Baurzhanovich**

Postgraduate student of the Department of Business and Corporate Law. Moscow State University of Law.

E-mail: serik.shaykhanov@tmk-group.com

The article highlights various types of corporate liability, and using the presented classifications, its essential nature as a legal category is examined. Exploring the content of corporate liability, the author makes an attempt to formulate its key distinctive characteristics. It is in the presented material that the variety of types of corporate liability is most fully revealed, and the underlying theoretical developments of the analyzed legal category will be practically useful to the law enforcer for its identification and demarcation from other types of legal liability (tort, contractual, administrative, etc.). In addition, the article provides a classification of responsibility according to the range of subjects of corporate relations, which is not found in the presented form among other researchers.

Keywords: *corporate relations, corporate liability, corporate violation, types of legal liability.*

References

1. *Andreev V. K., Laptev V. A.* Corporate law of modern Russia : monograph. – 2nd ed. – Moscow : Prospekt, 2017.
2. Civil Code of the Russian Federation (Part 1) of November 30, 1994. No. 51-FZ (in current edition).

3. Determination of the Judicial Collegium for Economic Disputes Supreme Court of the Russian Federation dated February 15, 2018 No. 302-ES14-1472(4,5,7) in case No. A33-1677/2013.
4. Federal Law of 05/08/1996 N 41-FZ (as amended on 04/05/2021) "On Production Cooperatives".
5. Federal Law of October 26, 2002 N 127-FZ (as amended on August 4, 2023) "On insolvency (bankruptcy)" (with amendments and additions that came into force on 03.11.2023).
6. *Gutnikov O. V.* Corporate liability in civil law. – Moscow : Institut zakonodatel'stva i sravnitel'nogo pravovedeniya pri Pravitel'stve Rossijskoj Federaczii, 2019.
7. *Laptev V. A.* "The Recession of the Legal Construction of "Limited Liability" of Members of Business Corporations" // State and law. – 2020. – No. 9.
8. *Laptev V. A.* Corporate law. Legal organization of corporate systems. – Moscow : Prospekt, 2019.
9. Resolution Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of December 21, 2017 No. 53 "On some issues related to the involvement of supervisory authorities debtor persons to liability in bankruptcy" (clause 3).
10. *SHajxanov S. B.* "On the issue of legal liability for violation of corporate law." // Advances in law studies. – 2023. – Vol. 11, no. 4.
11. *SHitkina I. S.* Lifting the corporate veil in Russian law: legal regulation and application practice // Economics and law. – 2013. – No. 2.

REGIONAL AND SECTORAL ECONOMY

Liability as a way to regulate the financial system of the state

© 2024 **Vasyanina Elena Leonidovna**

Leading Researcher of the Administrative, Law and Process Sector of the Institute of State and Law of the Russian Academy of Sciences, Doctor of Law. Institute of State and Law of the Russian Academy of Sciences, Russia, Moscow.

E-mail: elenavasyanina@yandex.ru

One of the achievements of the modern theory of financial law is the recognition of the obligatory nature of financial legal relations that arise in the process of formation, distribution and use of public funds. The legislator is carrying out serious work to improve the structure of the financial obligation and give it the role of one of the key regulators of the state's financial system.

However, a number of problems in the field of implementation of financial obligations legal relations, which include distortion, as well as insufficiency of conditions for the fulfillment of financial obligations, which contribute to strengthening guarantees for the protection of a person's right to manage finances, the development of investment activity of business entities, control over the movement of capital, etc., still remain unresolved.

The analysis allowed the author to formulate a number of conclusions that may be important for the development of financial and legal science and serve as directions for the development of financial legislation.

Keywords: *financial liability, financial law, money, credit, tax, budget, Bank of Russia, monetary policy, price, issue.*

References

1. According to Rosstat from the beginning of the year to November 20, consumer prices increased by 6.31% / Kommersant, November 22, 2023.
2. *Alekseev S. S. Collected works in 10 volumes. Volume 8 : Textbooks and tutorials. – Moscow : Statut, 2010. – 480 p.*
3. *Atlas Z. V. Essays on the history of monetary circulation in the USSR: (1917–1925). – Moscow : Gosfinizdat, 1940. – 248 p.*
4. *Company. Law. Control / ed. by M. K. YUkov. – Moscow : YUridicheskaya literatura, 1989. – 240 p.*

5. Decree of the Government of the Russian Federation dated 05.11.2013 No. 990 "On the procedure for placing funds of the National Fund wealth in securities of Russian issuers related to implementation of self-sustaining infrastructure projects.
6. Definition Supreme Court of the Russian Federation in case No. 49-KG21-14-K6 dated May 25, 2021.
7. Draft Federal Law No. 405607-8 "On amendments to the Law of the Russian Federation of February 7, 1992 No. 2300-1 "On the protection of consumer rights".
8. Explanatory note to the draft federal law No. 163390-8 "On Amendments to the Federal Law "On Consumer credit (loan)".
9. Explanatory note to the project Federal Law No. 341332-8 "On Amendments to Part Two Tax Code of the Russian Federation in order to improve accounting for depreciation charges allocated for modernization fixed assets of organizations".
10. Federal Law No. 539-FZ dated November 27, 2023 "On introducing amendments to parts one and two of the Russian Tax Code Federation, certain legislative acts of the Russian Federation and invalidation of certain provisions of legislative acts Russian Federation".
11. Federal Law of August 4, 2023 No. 414-FZ "On Tax for excess profit".
12. *Gode'me' E.* General theory of obligation. – 2020.
13. *Kazanczev N. M.* Financial law institutions. – Moscow : YUrisprudenciya, 2009. – 509 p.
14. *Kuchеров I. I.* Legal tender. – Moscow : Institut zakonodatel'stva i sravnitel'nogo pravovedeniya pri Pravitel'stve Rossijskoj Federaczii, 2016. – 259 p.
15. *Miroshnik S. V.* Financial obligation as the basis for innovative development of financial law // Economics and Law Issues. – 2012. – No. 43. – P. 202–205.
16. *Omelexina N. V.* Legal construction of financial obligations: conceptual foundations of formation // Journal of Russian Law. – 2016. – No. 10. – P. 108–121.
17. *Oriu M.* Fundamentals of Public Law : monograph. – Moscow : INFRA-M, 2023.
18. *Ry'lova E.* They want to curb the rise in price of eggs manually / Parliamentary newspaper. – 2023. – URL: <https://www.pnp.ru/economics/sderzhivat-podorozhanie-yaic-khotyat-v-ruchnom-rezhime.html>.
19. *Savin'i F. K.* Law of obligations / trans. from the German by B. Фукса, H. Монро. – SPb. : YUridicheskij cenztr Press, 2004. – 574 p.
20. *Vasyanina E. L.* Monetary obligations in private and public law // Modern society and law. – 2020. – 2 (45). – P. 42–48.
21. *YUroviczkiy V. M.* The evolution of money: monetary circulation in an era of change. – Moscow : GrossMedia, 2004. – 496 p.
22. *Zapol'skij S. V.* Self-financing of enterprises : Legal issues. – Moscow : YUridicheskaya literatura, 1988. – 160 p.

Sustainable development of regional socio-economic systems in modern conditions

© 2024 **Novoseltseva Anna Petrovna**

Candidate of Geographical Sciences, Associate Professor of the Department of Natural Sciences. Stavropol State Pedagogical Institute.

E-mail: annanovo-70@mail.ru

© 2024 **Mikhaylichenko Nikolay Anatolyevich**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Natural Sciences. Stavropol State Pedagogical Institute.

E-mail: 2003nmihail@mail.ru

© 2024 **Taranova Irina Viktorovna**

Doctor of Economics, Professor of the Department of Taxes and Tax Administration. Financial University under the Government of the Russian Federation.

E-mail: taranovairina@yandex.ru

This article undertakes a comprehensive study of the problems and opportunities in the field of sustainable development of the socio-economic system within the regional context. The authors analyze the relationship of various factors, such as social and economic, with the impact on the development of the region, highlighting the key components that affect sustainability. The article also examines the prospects for development, taking into account the variety of challenges faced by regional socio-economic systems. In the context of sustainability, modern strategies and approaches are discussed, offering specific support measures to stimulate sustainable economic growth. An analytical view of the interaction of social factors and economic processes forms the basis for the development of policies and tools that contribute not only to the effective functioning of regional systems, but also to the creation of sustainable conditions for future development.

Keywords: *sustainable development, socio-economic system, regional development, strategies, economic growth, social factors, support measures, infrastructure, social stability, analysis of challenges, sustainable development policies.*

References

1. *Anopchenko T. Y., Taranova I. V., Podkolzina I. M.* The role of financial security in the system of ensuring economic security of Russia // Bulletin of the Institute of Friendship of the Peoples of the Caucasus (Theory of economics and management of the national economy). Economic sciences. – 2020. – 4 (56).

2. *Avtsinova A. A.* Theoretical foundations of modernization for sustainable development of Russian regions // Journal U. Economy. Management. Finance. – 2023. – 3(33). – P. 30–37.
3. *Bronza A. V.* Modern challenges and prospects for sustainable development of regions: trends and priorities // Young scientist. – 2023. – 39 (486).
4. *Shailieva M. M.* Modern approaches to assessing the sustainable development of regions in Russia: problems, trends, historical and practical aspects // Bulletin of MFUA. – 2022. – No. 3.
5. *Shokhneh A. V., Taranova I. V., Kosobokova E. V.* Regional readiness for strategic management of the service sector in the digital economy and sustainable development // Economics and entrepreneurship. – 2022. – 8(145). – P. 389–394.
6. *Smeshko O. G.* Sustainable development: the regional aspect of the global agenda // Economics and management. – 2020. – Vol. 26, no. 2. – P. 118–127.
7. *Taranova I. V., Pryadko I. A.* Conceptual foundations of financial stability management of organizations in the service sector of the region // Information problems and drivers of socio-economic development of society in the context of globalization : Collection of scientific articles of the International Scientific and practical Conference, Stavropol, September 26–27, 2020. – Stavropol : AGRUS Publishing House, 2020. – P. 613–617.
8. *Taranova I. V., Shavrina Yu. O., Esymkhanova Z. K.* Digitalization of marketing strategies in conditions of stabilization of financial stability of organizations in the service sector of the region // Moscow Economic Journal. – 2020. – No. 11. – P. 62.
9. *Vasilyeva I. A., Morozova N. V.* Basic constraints and criteria of sustainability in the context of the implementation of the digital strategy for the development of Russian regions // International Scientific Research Journal. – 2023. – 8 (134).
10. *Voronina E. V., Ushakova E. V., Dmitrieva T. A.* Features of the implementation of sustainable development strategies at the regional management level in the context of global challenges // Creative Economics. – 2023. – Vol. 17, no. 6. – P. 2061–2080.

MANAGEMENT

Sustainable development as a strategic imperative for the economic growth of small and medium-sized businesses

© 2024 **Chepalo Alexander Sergeevich**

Graduate student. Synergy University, Moscow, Russia.

E-mail: chepaloalexandr@inbox.ru

© 2024 **Potapova Olga Nikolaevna**

Docent. Synergy University, Moscow, Russia.

E-mail: opotapova@synergy.ru

An important driver of the growth of Russian small and medium-sized enterprises in conditions of instability of the external business environment and increased competition is the integration of the goals of constant change and sustainable growth into the company's development strategy. This will ensure its financial stability and competitiveness. The article reveals the relationship between the environmental, social and economic sustainability of small enterprises. The directions of implementation of the concept of sustainable development of enterprises in the practice of small business are determined. It is proved that the implementation of the principles of sustainable development will ensure a balance between the growth of economic indicators and the social responsibility of business. The article considers the algorithm for integrating SDGs into the SME business model. The authors believe that the practical use of the strategic map proposed for implementation can be considered as a key tool for implementing the principles of sustainable development and serve as the basis for determining key indicators for evaluating the results obtained and the degree to which the enterprise achieves its goals.

Keywords: *small and medium-sized enterprises, SME growth drivers, sustainable development goals, strategic map.*

References

1. *Aroshidze A. A. Sustainable development of enterprises: environmental component // Financial Economics. – 2020. – No. 6. – P. 229–232.*
2. *Astaf'eva O. E. Managing the development of industrial enterprises with ecosystem interaction // University Bulletin. – 2021. – No. 11. – P. 53–57. – DOI: [10.26425/1816-4277-2021-11-53-57](https://doi.org/10.26425/1816-4277-2021-11-53-57).*
3. *Bavrova O. S. Study of the impact of credit policy variability on the sustainable development of small and micro businesses // Economy vector. – 2019. – 12(42). – P. 96.*

4. Current problems of small and medium-sized businesses during the pandemic / O. V. Taxumova [et al.] // *Science and Humanities Studies*. – 2022. – 40(2). – P. 282–286.
5. Eroxina E. V., Alyutina D. S. The impact of resource conservation on the sustainable development of forest industry enterprises // *Kant*. – 2019. – 4(33). – P. 65–68.
6. Golovachev A. S., SHinkevich N. V., YUrova N. V. Sustainable development of enterprises of the Republic of Belarus according to the criterion of increasing the level of professionalism of personnel and productivity of total labor // *Economy. Control. Innovation*. – 2019. – 2(6). – P. 3–10.
7. Imamverdieva M. I. System of factors for the formation of sustainable development of industrial enterprises // *Creative economy*. – 2021. – Vol. 15, no. 8. – P. 3283–3294. – DOI: [10.18334/ce.15.8.113143](https://doi.org/10.18334/ce.15.8.113143).
8. Karmova B. Z., SHidova L. X. Development of small and medium-sized businesses in conditions of economic instability // *Economics and business: theory and practice*. – 2022. – 1-2(83). – P. 32–37. – DOI: [10.24412/2411-0450-2022-1-283-32-37](https://doi.org/10.24412/2411-0450-2022-1-283-32-37).
9. Nikitin A. Y. Sustainable development of integrated forms of industrial enterprises in conditions of uncertainty // *Accounting and statistics*. – 2021. – 2(62). – P. 91–100. – DOI: [10.54220/1994-0874.2021.62.2.010](https://doi.org/10.54220/1994-0874.2021.62.2.010).
10. Ry'xtikova N. A. Sustainable development projects as the basis for the financial efficiency of small and medium-sized trade organizations // *Current problems of economic development and management in the new reality : Materials of the All-Russian (national) scientific and practical conference, Moscow, February 22, 2023*. – Moscow : Moskovskij universitet im. S. YU. Vitte, 2023. – P. 455–466.
11. Xadasevich N. R., Imamverdieva M. I. Labor potential and its impact on the sustainable development of industrial enterprises // *Economics and management: problems, solutions*. – 2022. – Vol. 3, 2(122). – P. 59–64. – DOI: [10.36871/ek.up.p.r.2022.02.03.008](https://doi.org/10.36871/ek.up.p.r.2022.02.03.008).